

1992, апрель

№7(19)

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2** стр. → Ситуация все еще гораздо лучше, чем в 1920 году, но выхода не видно, поскольку не предвидится нэпа.
- 4** стр. → Новый План счетов бухгалтерского учета — шаг к системе, адекватной времени.
- 5** стр. → Происходящее исчезновение среднего класса приведет общество в тупик социальной нестабильности и катаклизмов.
- 8** стр. → Безумные налоги служат не спасению обездоленных и малообеспеченных — это попытка продлить агонию старой системы.
- 9** стр. → В продаже есть уже почти все, даже телевизор за 195 тысяч рублей.
- 12** стр. → Чтобы устроиться на работу за рубежом, сначала надо заполнить анкету...
- 13** стр. → Бизнес-туризм в Польшу: на 20 процентов это — криминал.
- 16** стр. → "БР" предоставляет бизнесменам УНИКАЛЬНУЮ возможность публично доказать свой высокий профессионализм.

Предприниматели не верят в СНГ

В Минске прошла встреча деловых кругов Содружества

Организаторы умело нагнетали интерес к ней, запретив доступ в зал корреспондентов. Было известно о прибытии на встречу и выступлении главы правительства В. Кебича, о работе двух секций — по банкам и биржам.

Не многое прояснила и пресс-конференция. Сначала было дежурное мероприятие — подписание договора о сотрудничестве, а

затем — общие разговоры о необходимости сотрудничества деловых кругов.

Мнения о результатах встречи разделились. Представитель созданного президентом Союза предпринимателей РБ Владимиром Кариным экономического института, который собирается заниматься проблемами предпринимательства, считал, что от-

сутствие результата — уже результат.

Однако с ним не согласился ведущий секции по биржевой деятельности Александр Лученок. Он отметил, что в ходе работы секции и в кулуарах был достигнут ряд соглашений о перемещении капиталов и товаров из Беларуси как зоны, неблагоприятной для предпринимательства, в дру-

гие регионы. Результат, прямо скажем, не радующий.

Мы обратились к А. Лученку за дополнительной информацией.

— Александр Иванович, как Вы в целом оцениваете результаты встречи?

— На ней явно выявилась тенденция рассмотрения СНГ как (Окончание на 2-й странице).



Рубль скорее жив, чем мертв

Встреча банкиров СНГ, которая прошла 30 марта в Минске, наверняка, кого-то и разочаровала.

Ожидалось, что ее участники разделят по числу "едоков" золотой и алмазный фонд бывшего Союза, разберутся с правами на него, вкладами и долгами, и каждому, наконец, станет ясно, насколько он беден или богат. Но пока финансисты договорились лишь создать специальную комиссию по этой проблеме. А председатель Центрального банка России Георгий Матюхин пообещал к 20 апреля исчерпывающе проинформировать главу государства о наполненности казны, которую федерация унаследовала от СССР.

Итак, сенсация, которую ждал обыватель, не состоялась. А для участников встречи это был всего только один из вопросов дискуссии. Их гораздо больше волновала судьба рублевого пространства в целом.

Анализируя действия тех или иных республик, экономисты все чаще сходятся во мнении, что практически все так или иначе вне- (Окончание на 9-й странице).

Осторожно, популизм

Вопреки мнению международных экспертов, вопреки опыту других стран в Беларуси, похоже, будет принят самый популистский закон о приватизации госимущества, соответствующий "шариковскому" принципу: "Взять все, да и поделить". ВС РБ в первом чтении уже принял закон, по которому 50 процентов приватизируемого госимущества раздается бесплатно. Оппозиция БНФ требует раздавать бесплатно до 70 процентов имущества ("Инициативный проект приватизации"). Неофициальные и официальные профсоюзы нажимают на приватизацию предприятий их трудовыми коллективами. При этом все озабочены, как бы поделить собственность справедливо.

Нельзя не согласиться с доводом, что приватизация — проблема не только экономическая, но и политическая. Ее методы должны получить поддержку значительного слоя людей. Поэтому в других странах на льготных условиях приватизируется до 20 процентов госимущества (за исключением земель

и жилья). Но масштабы даровой раздачи, которую предполагается провести в республике, принесут вред не только экономике, они могут вызвать и политическую нестабильность.

Во-первых, справедливый раздел имущества в принципе невозможен. Современная наука лишь подтверждает марксистские положения о том, что понятие справедливости является классовым и историческим. Еще полтора века назад стариков на острове Фиджи торжественно удавляли, чтобы освободить жизненное пространство для молодых. Обряд этот был освящен обычаем и считался справедливым. Нравы, конечно, изменились, но вряд ли молодежь, например, сегодня может считать справедливым, что людям пожилым бесплатно отдадут в три раза больший кусок собственности, чем им, полным энергии и планов, и т. д.

Отметим, кстати, что иллюзорные поиски справедливости в парламенте из его пределов покоятся на глубоком методическом заблуждении. Многие считают, будто бы существ-

ует научная истина, следуя которой можно принять обоснованное решение. Это проявляется, например, в утверждениях, что в парламенте следует избирать профессионалов (юристов, экономистов и т. д.).

Оставим в стороне философское обоснование иллюзорности рассуждений о справедливом распределении собственности и вернемся к экономике.

Что на самом деле стоит предприятие — может показать только будущий рынок. Люди знают — та же номенклатура и предприниматели — вложат свои боны в самые доходные предприятия, простые люди — скорее всего в предстоящих банкротств.

Последнее утверждение не покажется столь уж надуманным, если знать, что экономический кризис еще впереди. То, что сейчас происходит, это просто хаос и спад производства, вызванный развалом старой системы. Экономический кризис — это, образно говоря, прополка экономического поля от сорняков (старая техника, некаче-

ственная или дорогая продукция, плохие работники). Правительство, "входя в положение" крупных предприятий, откладывает начало кризиса и не допускает их банкротства, затягивает агонию старой системы. Но это спад производства без кризиса, а "прополка" еще впереди. Впереди еще банкротство многих крупных предприятий. Без этого не может быть движения вперед. А раз так, то просто безответственно сейчас раздавать не сильно разбирающимся в экономике людям в собственность доли будущих банкротов. Целесообразнее было бы, чтобы холдинги, как предусмотрено концепцией Движения за демократические реформы, провели средние и крупные предприятия через структурную перестройку и санацию.

Во-вторых, принятый порядок приватизации приведет либо к коллективной собственности на средних и крупных предприятиях, либо к ее значительному распылению. И то, и другое плохо. В последнем случае без всякой пользы для большин-

ства продолжится господство некомпетентной и безответственной бюрократии, преследующей свои интересы и остающейся бесконтрольной со стороны миллионов мелких собственников.

Что касается коллективной собственности, то теория и практика уже доказали ее экономическую несостоятельность.

Ссылки популистов на эффективность "народных" предприятий в США не учитывают различия общественных систем, да и не вполне соответствуют действительности. Только на 1,5 тысячи предприятий из 10 тысяч "народных" предприятий более 50 процентов акций принадлежат рабочим. Да и на этих предприятиях рабочие отстранены от управления (только на 3 процента предприятий рабочие имеют право голоса в управлении фирмой. И здесь, кстати, наиболее прибыльное производство).

Есть одно большое "но", препятствующее переносу зарубежного опыта на нашу почву (Окончание на 2-й странице).

Dainova Co., Ltd.

Телефон:
(0172) 58-87-04.

AIR

Телефон:
(0172)
26-96-61.

ИНТЕЗ

Телефон:
(0172) 32-38-84.

БВН

Акционерное общество
"ЗАПАДНАЯ
БИРЖА
НЕДВИЖИ-
МОСТИ".

Тел: (0172) 20-16-17.

...Но лучше не болеть

Совет Министров республики выделил из специального фонда стабилизации на 80 миллионов долларов ресурсов и товаров, которые будут дополнительно "выброшены" на внешний рынок. На эту сумму предполагается закупить лекарства и изделия медицинского

назначения. Внешнеэкономическим ведомствам и банкам предложено найти зарубежных кредиторов, готовых выделить еще 40-45 миллионов долларов на закупку технологий для производства медикаментов. Правительство обратилось также к

предприятиям-гигантам с просьбой использовать зарабатываемую ими валюту на закупку лекарств. Только много ли ее у производителей — вот вопрос...



Предприниматели не верят в СНГ

(Окончание. Начало на 1-й странице).

без пяти минут развалившегося образования с введением множества местных валют и нарастающим трудностям в хозяйственных связях. Поэтому и банкиры, и биржевики обсуждали проблемы расчетов между предприятиями различных государств и способы обхода ограничений со стороны госструктур. Вполне понятно, что пресса в таких случаях была необязательна.

Некоторые результаты были достигнуты в плане налаживания деловых контактов.

— На пресс-конференции Вы упомянули о достигнутых договоренностях о переводе капиталов и товаров из республики. Ваше мнение о них?

— Хочу пояснить, что достигнутые соглашения не имеют своей целью нанести ущерб Беларуси. Просто в других регионах становится легче и лучше работать — и налоги ниже, и больше возможностей для бизнеса.

— Но все равно, ущерб республике будет нанесен. Кого-то следует винить в этом?

— Тех, кто такие условия создал. Боюсь, что если бы наши законодатели каждый раз давали пинка виновникам наших проблем, многим бы из них пришлось бы работать стоя.

— Какое мнение у деловых людей о выступлении В. Кебича?

— Часть участников встречи он очаровал. У них сложилось мнение, что белорусский премьер полностью и безоговорочно поддерживает предпринимателей. Другие настроены более скептически. Они не могут понять, как при таком очаровательном премьере вводятся высокие налоги, душатся биржи, осуществляется противодействие формированию межгосударственного рынка ценных бумаг, не проводится эффективная антимонопольная политика, искусственно поддерживаются предприятия-банкроты и тормозится эффективная приватизация.

— Обсуждались ли на встрече вопросы обращения ценных бумаг и деятельности фондовых бирж?

— На пленарном заседании второго дня как ведущий я поднимал этот вопрос. Выступили вице-президент известной Пермской инвестиционной компании "Сигма-2" Ю. Гантман и представитель Беларуси Н. Лисовский. Остальные оказались не готовыми к обсуждению вопроса. Остается сожалеть, что на встрече отсутствовали активно работающие на Белорусской фондовой бирже В. Круговой, С. Веремеенко, Л. Шатон, А. Селесков...

Считаю, что в будущем подобные встречи могли бы быть более результативными, если готовить к ним хорошо обоснованные проекты, которые могут привлечь потенциальных инвесторов. Хотя это дело сложное. На следующую встречу, например, целесообразно представить хорошее технико-экономическое обоснование создания свободной экономической зоны в Бресте.

Полезно было бы обсудить концепцию развития предпринимательства в Республике, под разработку которой премьер-министр выделил 500 тысяч рублей. Подряд на выполнение этой работы следует отдать на основе гласного конкурса между потенциальными разработчиками, а не "по знакомству", как это уже было с некоторыми программами. Как показал опыт, передача работ на откуп своим структурам обычно приводит к сомнительным результатам.

— Вы бы участвовали в таком конкурсе?

— Да. В нашем институте — квалифицированные кадры, имеется группа сотрудников, занимающихся вопросами предпринимательства. Кроме того, создана инвестиционно-исследовательская компания "ФИНЭК", проводящая работы по приватизации и акционированию, оценке риска ценных бумаг, развитию предпринимательства, дающая консультации.

— Ваш контактный телефон?

39-48-60. ИИК "ФИНЭК" при Институте экономики АН Беларуси.

В штопоре...

Уровень потребительских цен в феврале 1992 года по отношению к февралю 1991 на территории СНГ вырос в 11 раз, оптовых — в 12 раз. Оптовые цены в феврале по отношению к январю 1992 года выросли на 75%. Товарооборот розничной торговли в физическом выражении за январь — март снизился примерно на половину.

Производство промышленной продукции в 1992 году сократилось в меньшей степени, чем объемом продаж, — на 13,5 (металлопрокат — на 23, нефть — на 12, производство мяса — на 21, молочных продуктов — на 45). В сельском хозяйстве России поголовье скота уменьшилось до уровня 20-летней давности.

Напомним, что в 1920 году объем производства составлял всего 1/7 часть от уровня 1913 года, и даже тогда страна поднималась благодаря переходу к рынку. Теперь же подъема производства ожидать нельзя, поскольку нэл не предвидится. Вместо этого правительство Беларуси разрабатывает — как в добрые старые застойные времена — тысячемерную государственную программу "Сахар", "Зерно" и т.д.

Ба! Знакомые все лица

"В руководящем и направляющем строю" вновь заняли место недавние лидеры КПБ. Бывший первый секретарь ЦК КПБ А. Малофеев получил портфель заместителя председателя Таможенного комитета РБ (правда, пока не утвержден в новой должности Верховным Советом). Бывшие секретари ЦК А. Русецкий и В.

Тихиня преподают в БГУ. Недавний первый секретарь Витебского обкома КПБ В. Гринев стал генеральным директором ПО "Доломит". Руководящие должности получили большинство работников ЦК, обкомов и горкомов.

Через Польшу

Подписано межправительственное соглашение об организации перевозок между Беларусью и Польшей.

Оно предусматривает создание совместной белорусско-польской фирмы, которая возьмет на себя организацию и регулирование перевозок

грузов обеих стран по железной дороге и автотранспортом с использованием польских портов. Белорусским внешнеторговым организациям польская сторона готова предоставить льготные кредиты.

Спасут нас фермерство и власть?

"Белорусская экономика уже находится в штопоре, и сегодняшний кризис просто цветочки по сравнению с завтрашними ягодами".

Автор этого мрачного прогноза, президент республиканского Союза предпринимателей и арендаторов, доктор экономических наук Макс Кунаевский предвидит сокращение в ближайшие год-два числа рабочих мест не менее чем на треть. Высвободившихся людей он предлагает занять в сельском хозяйстве, выделив им землю, технику и льготные кредиты.

Убыточные производства надо немедленно закрыть и консервировать. И одновременно смелее идти на создание свободных экономических зон, сдавать в концессию богатые месторождения, например, калийных солей в Солигорске. По мнению ученого, необходимо как можно быстрее покончить с безаластием и ввести жесткое правление по вертикали — от Совета Министров через наместников до района и даже сельсовета.

Осторожно, популизм

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Чувств, — различие в общей и экономической культуре американского и нашего рабочего. Первый уже с начала рабочей карьеры думает о своей дальнейшей перспективе, откладывая сбережения к пенсии, имеет опыт обращения с ценными бумагами, уверен в неизбежности существующих экономических отношений и т.д. Эти качества у наших рабочих выражены слабее. Но даже в США распространение собственности трудящихся сдерживается низким качеством рабочей силы, что может превратить производственную демократию в анархию.

Например, компания "Ай Джи Пи" передала своим рабочим 50 процентов акционерного капитала (без права продажи), что дало рабочим право выбирать половину совета директоров. Вскоре опытные управляющие были уволены. Рабочие добились увеличения зарплат и других выплат. Однако управление компанией резко ухудшилось, увеличилось число прогулов, текучесть кадров. Увеличились издержки, упала конкурентность товаров, и тогда пришлось вернуться к старой схеме без собственности занятых.

То, что описанная история с "Ай Джи Пи" в наших условиях станет нормой, подтвердят многие наши директора.

В третьих, лишь небольшой процент трудящихся использует свои бонусы и сертификаты для предпринимательства. Большая же часть людей предпочтет продать бонусы сегодня, а не получать небольшие доходы в смутном будущем. Предполагается, что предложение бонусов будет превращать платежеспособный спрос, и они уйдут так или иначе за бесценок уже богатым людям. Опыт Чехо-Словакии показывает, что никакие именитые сертификаты не спасут от концентрации собственности у немногих. В результате благих намерений популистов бедные станут еще беднее, а богатые — богаче. К тому же можно ожидать "мордобоя", когда массы осознают, что их обманули еще раз.

В противоположность популистам, ДДР исходит не из справедливого распределения собственности (это иллюзия!), а из справедливого использования выручки от приватизации общественной собственности. При этом справедливость понимается как требование непрерывного повышения уровня жизни всех слоев населения. Собственность не должна отдаваться даром или дешево (кроме части земли и жилья). А если сейчас нет у населения денег для выкупа крупных предприятий — то их приватизацию отнеси на второй этап (когда будут накоплены какие-то капиталы). А пока эти предприятия должны действовать как коммерческие с целью получения прибыли.

Мы понимаем, что любая концепция приватизации, направленная на создание эффективной экономики, останется на бумаге, если она не будет удовлетворять интересы многих людей. В соответствии с концепцией ДДР, все группы населения участвуют в формировании частной собственности. Рабочие имеют возможность выкупить часть акций своих предприятий по льготным ценам, крестьяне получают бесплатно землю, горожане получают бесплатно социальную норму жилой площади, а те, кто не имеет квартиры, — средства на инвестиционных счетах или земельный участок для строительства своего дома. Предприниматели получают свободу действий и возможность создавать капитал. Но все это не должно привести к дезорганизации производства, а потому должно быть в рамках разумного компромисса.

Главное, для чего нужны частная собственность и рынок, — это создание эффективной экономики. Иначе народу, о котором так заботятся популисты, придется жить еще хуже. Еще не поздно парламентариям прислушаться к голосу экспертов при втором чтении закона о приватизации. Леонид ЗЛОТНИКОВ, кандидат экономических наук, сопредседатель Движения за демократические реформы.

Воздух!

Волна отделений и суверенитетов докатилась и до витебских авиаторов. Они готовятся к разделению своего объединенного авиаотряда на две самостоятельные части — легко-техническую и аэропортовые службы. Причина кроется в том, что каждая из служб считает себя вполне самостоятельной и не желает "кормить другую", хотя при общей плановой убыточности Витебского объединенного авиаотряда (а в текущем году она ожидается в размере 13 миллионов рублей) не совсем ясно, кто тут кого кормит.

Как считают специалисты, подобное разделение значительно осложнит и без того непростую жизнь авиаторов.

Кому парашют?

На "черном" рынке Витебска можно приобрести не только оружие, но и несколько неожиданный товар — десантные парашюты. Цена колеблется в пределах трех тысяч руб-

лей за штуку. Причем к продаже предлагаются оптовые партии в количестве ста штук.

С ветерком!

Германская фирма "Матей" намерена вложить до 20 миллионов долларов в строительство автобана Берлин — Варшава — Калининград — Рига — Таллинн — Санкт-Петербург — Хельсинки — Стокгольм. Предполагается, что проект окупится за

2,5 года, ведь за пользование автобаном будет взиматься плата в СКВ.

Остается угадать, когда на этой трассе появятся автомобили с белорусскими номерами...

Мимо Бреста никак не проедешь

Выгодное географическое положение и немалые транспортные возможности города над Бугом определили выбор известной международной компании "Миллитер" места для представительства. Взяв все "за" и "против" эксперты фирмы, специализирующейся

на оказании транспортно-экспедиторских услуг, пришли к выводу, что именно через Брест с наибольшей эффективностью можно переправлять грузы не только в страны Содружества, но и в государства азиатского региона.

100 тысяч за концерт

Экзотик-поп-группа "Кар-мэн" не только одна из самых популярных на сегодняшний день, но и самых дорогих — за один концерт она запрашивает не менее 100 тысяч рублей.

Соседи готовы, цены — нет

По мнению вице-министра сельского хозяйства и продовольствия Польши Мечислава Стельмаха, приватизация земель в РБ не пойдет быстрыми темпами. Главными тормозами в этом деле, по словам министра, является отсутствие прочных традиций индивидуального хозяйствования в Беларуси и необ-

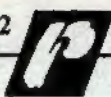
ходимых финансовых и технических средств. Как подчеркнул вице-министр, Польша готова организовать стажировку белорусских колхозников и фермеров в польских хозяйствах и открыть на границе с республикой сеть хозяйственных пунктов, которые включили бы в себя, кроме всего

прочего, сельхозбиржу, банки и площади для хранения продуктов. Это позволило бы торговать не только за деньги, но и по бартеру.

По словам Мечислава Стельмаха, уже сегодня польская сторона могла бы поставить в нашу республику разных продовольственных продуктов на сумму около одного мил-

лиарда рублей, но основной проблемой, которая встает на пути осуществления такой торговли, являются высокие цены, из-за которых Польша не может продать белорусам свои экологически чистые, но дорогие даже для самих поляков продукты.

Страница подготовлена корреспондентами "Белорусского рынка", РИА "Новости" и АНБ.



Dainova Co., Ltd.

Dainova



ПЕРСОНАЛЬНЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ

ТЕЛЕФАКСЫ

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

ПЛОТТЕРЫ (ФОРМАТ Ф4)

ПРИНТЕРЫ (ФОРМАТ Ф4)

РАДИОТЕЛЕФОНЫ (R=300-500m)

ТЕЛЕФОН: (0172) 58-87-04.

ПЛАН СЧЕТОВ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

финансово-хозяйственной деятельности предприятий

Наименование счета	Но- мер счета	Номер и наименование субсчета
Раздел I. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА И ДРУГИЕ ДОЛГОСРОЧНЫЕ ВЛОЖЕНИЯ		
Основные средства	01	По видам основных средств
Износ основных средств	02	1. Износ собственных основных средств 2. Износ долгосрочно арендуемых основных средств
Долгосрочно арендуемые основные средства	03	
Нематериальные активы	04	По видам нематериальных активов
Износ нематериальных активов	05	
Долгосрочные финансовые вложения	06	1. Пай и акции 2. Облигации 3. Предоставленные займы
Оборудование к установке	07	1. Оборудование к установке отечественное 2. Оборудование к установке импортное
Капитальные вложения	08	1. Строительство и приобретение основных средств 2. Затраты, не увеличивающие стоимости основных средств 3. Перевод молодичка животных в основное стадо 4. Приобретение взрослых животных 5. Доставка животных, полученных безвозмездно
Арендные обязательства к поступлению	09	
Раздел II. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ЗАПАСЫ		
Материалы	10	1. Сырье и материалы 2. Полуфабрикаты и комплектующие изделия, конструкции и детали 3. Топливо 4. Тара и тарные материалы 5. Запасные части 6. Прочие материалы 7. Материалы, переданные в переработку на сторону 8. Строительные материалы
Животные на выращивании и откорме	11	
Малоценные и быстроизнашивающиеся предметы	12	1. Малоценные и быстроизнашивающиеся предметы в запасе 2. Малоценные и быстроизнашивающиеся предметы в эксплуатации 3. Временные (нетитульные) сооружения
Износ малоценных и быстроизнашивающихся предметов	13	
Переоценка материальных ценностей	14	
Заготовление и приобретение материалов	15	
Отклонение в стоимости материалов	16	
	17	
	18	
	19	
Раздел III. ЗАТРАТЫ НА ПРОИЗВОДСТВО		
Основное производство	20	
Полуфабрикаты собственного производства	21	
	22	
Вспомогательное производство	23	
	24	
Общепроизводственные расходы	25	
Общехозяйственные расходы	26	
	27	
Брак в производстве	28	
Обслуживающее производство и хозяйства	29	
Некапитальные работы	30	1. Возведение временных (титупных) сооружений 2. Возведение временных (титупных) сооружений 3. Прочие некапитальные работы
Расходы будущих периодов	31	
	32	
	33	
	34	
	35	
	36	
Выпуск продукции (работ, услуг)	37	
	38	
	39	
Раздел IV. ГОТОВАЯ ПРОДУКЦИЯ, ТОВАРЫ И РЕАЛИЗАЦИЯ		
Готовая продукция	40	
Товары	41	1. Товары на складах 2. Товары в розничной торговле 3. Тара под товаром и порожняк 4. Покупные изделия 5. Прогреты проекта
Торговая наценка	42	1. Торговая наценка (скидка, наценка) 2. Скидка поставщика на возмещение транспортных расходов
Коммерческие расходы	43	
Издержки обращения	44	
Товары отгруженные	45	
Реализация продукции (работ, услуг)	46	
Реализация и прочие выбытия основных средств	47	
Реализация прочих активов	48	
	49	

Раздел V. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА		
Касса	50	
Расчетный счет	51	
Валютный счет	52	1. Валютные счета внутри страны 2. Валютные счета за рубежом
	53	
	54	
Специальные счета в банках	55	1. Аккредитивы 2. Чековые книжки
Денежные документы	56	
Переводы в пути	57	
Краткосрочные финансовые вложения	58	1. Облигации и другие ценные бумаги 2. Депозиты 3. Предоставленные займы
	59	
Раздел VI. РАСЧЕТЫ		
Расчеты с поставщиками и подрядчиками	60	
Расчеты по авансам выданным	61	
Расчеты с покупателями и заказчиками	62	1. Расчеты в порядке инкассо 2. Расчеты по банковным платежам 3. Векселя полученные
Расчеты по претензиям	63	
Расчеты по авансам полученным	64	
Расчеты по имущественному и личному страхованию	65	
	66	
Расчеты по внебюджетным платежам	67	По видам платежей
Расчеты с бюджетом	68	По видам платежей
Расчеты по социальному страхованию и обеспечению	69	1. Расчеты по социальному страхованию 2. Расчеты по пенсионному обеспечению 3. Расчеты по медицинскому страхованию
Расчеты с персоналом по оплате труда	70	
Расчеты с подотчетными лицами	71	
	72	
Расчеты с персоналом по прочим операциям	73	1. Расчеты за товары, проданные в кредит 2. Расчеты по предоставленным займам 3. Расчеты по возмещению материального ущерба
	74	
Расчеты с учредителями	75	1. Расчеты по вкладам в уставный фонд 2. Расчеты по доходам
Расчеты с разными дебиторами и кредиторами	76	
	77	
Расчеты с дочерними предприятиями	78	
Внутрихозяйственные расчеты	79	1. По выделенному имуществу 2. По текущим операциям
Раздел VII. ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИБЫЛИ		
Прибыли и убытки	80	
Использование прибыли	81	1. Платежи в бюджет из прибыли 2. Использование прибыли на другие цели
Резервы по сомнительным долгам	82	
Доходы будущих периодов	83	1. Доходы, полученные в счет будущих периодов 2. Предстоящие поступления задолженности по недостачам, выявленным за прошлые годы 3. Разница между суммой, подлежащей взысканию с виновных лиц, и балансовой стоимостью по недостачам ценностей
Недостачи и потери от порчи ценностей	84	
Раздел VIII. ФОНДЫ И РЕЗЕРВЫ		
Уставный фонд	85	
Резервный фонд	86	
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	87	1. Нераспределенная прибыль (убыток) отчетного года 2. Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) прошлых лет
Фонды специального назначения	88	По видам фондов
Резервы предстоящих расходов и платежей	89	По видам резервов
Раздел IX. КРЕДИТЫ И ФИНАНСИРОВАНИЕ		
Краткосрочные кредиты банков	90	По видам кредитов
	91	
Долгосрочные кредиты банков	92	По видам кредитов
Кредиты банков для работников	93	По видам кредитов
Краткосрочные займы	94	
Долгосрочные займы	95	
Целевые финансирование и поступления	96	
Арендные обязательства	97	
	98	
	99	
ЗАБАЛАНСОВЫЕ СЧЕТА		
Арендные основные средства	001	
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	002	
Материалы, принятые в переработку	003	
Товары, принятые на комиссию	004	
Оборудование, принятое для монтажа	005	
Бланки строгой отчетности	006	
Списание в убыток задолженности неплатежеспособных дебиторов	007	
Обеспечение обязательств и платежей полученных	008	
Обеспечение обязательств и платежей выданных	009	
Начальник Управления методологии бухгалтерского учета Н. В. ПАНТЕЛЕЕВ		

* Утвержден приказом Министерства финансов СССР от 1 ноября 1991 г. №56. Текст инструкции по применению Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий печатается с сокращениями. План счетов и инструкция по его применению вводятся в действие с 1 января 1992 г. для всех предприятий, объединений и организаций народного хозяйства, ведущих бухгалтерский учет по двойной системе (кроме банков и бюджетных учреждений), включая предприятия с участием иностранных инвесторов (совместные предприятия) и предприятия, полностью принадлежащие иностранным инвесторам. Переход к применению Плана счетов должен быть осуществлен в течение 1992 г. по мере готовности предприятий.



С 1 января текущего года введен в действие новый План счетов бухгалтерского учета, что представляет собой существенным шагом на пути создания системы бухгалтерского учета, адекватной нынешней экономической ситуации. Предлагаем вниманию читателей этот актуальный документ, мы также начинаем публикацию инструкции по его применению.

ИНСТРУКЦИЯ

по применению плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий

Настоящая инструкция устанавливает единые подходы к применению Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий и отражению однородных фактов хозяйственной деятельности (финансовых, хозяйственных операций и др.) на счетах бухгалтерского учета.

По Плану счетов бухгалтерского учета и в соответствии с настоящей инструкцией по его применению бухгалтерский учет должен быть организован на предприятиях всех отраслей народного хозяйства и видов деятельности (кроме банков и бюджетных учреждений) независимо от подчиненности, формы собственности, организационно-правовой формы, ведущих учет методом двойной записи.

План счетов бухгалтерского учета представляет собой схему регистрации и группировки фактов хозяйственной деятельности (финансовых, хозяйственной операций и др.) в бухгалтерском учете. В нем приведены наименования и коды синтетических счетов (счетов первого порядка) и субсчетов (счетов второго порядка).

Для учета специфических операций предприятия могут по согласованию с Министерством финансов (или другим соответствующим органом) вводить при необходимости в План счетов дополнительные синтетические счета, используя свободные коды счетов.

Субсчета, предусмотренные в Планах счетов, используются, исходя из требований анализа, контроля и отчетности. Предприятия могут уточнять содержание отдельных из них, исключать и объединять их, а также вводить дополнительные субсчета.

Порядок ведения аналитического учета устанавливается предприятием, исходя из положений настоящей инструкции и нормативных актов по отдельным разделам учета (учета основных средств, производственных запасов и т.д.).

Настоящая инструкция регламентирует вопросы, имеющие отношение к основным методическим принципам ведения бухгалтерского учета. В ней приведена краткая характеристика синтетических счетов и открываемых к ним субсчетов: раскрыты их структура и назначение, экономическое содержание обобщаемых на них фактов, порядок учета наиболее распространенных операций. Описание счетов бухгалтерского учета по разделам приводится в последовательности, предусмотренной Планом счетов.

В инструкции после характеристики каждого синтетического счета дана типовая схема корреспонденции его с другими синтетическими счетами. В случае возникновения фактов хозяйственной деятельности, корреспонденция по которым не предусмотрена в типовой схеме, предприятия могут дополнять ее, соблюдая основные методические принципы ведения бухгалтерского учета, установленные настоящей инструкцией.

Раздел 1. Основные средства и другие долгосрочные вложения

Счета этого раздела предназначены для обобщения информации о наличии и движении принадлежащих предприятию средств труда, которые в соответствии с установленным порядком относятся к основным средствам, нематериальным активам, вложениям предприятия в другие активы долгосрочного характера, именуемые в дальнейшем долгосрочные вложения.

Счет 01 "ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА"

Счет 01 "Основные средства" предназначен для обобщения информации о наличии и движении принадлежащих предприятию на правах собственности основных средств, находящихся в эксплуатации, запасе, на консервации или сданных в аренду (кроме долгосрочно арендуемых). Порядок отнесения объектов к основным средствам и их состав регулируется законодательными и другими нормативными актами.

На счете 01 "Основные средства" учитываются также: капитальные вложения инвентарного характера в земельные участки, лесные и водные угодья, недра, предоставленные предприятию в пользование. Сами земельные участки, лесные и водные угодья, месторождения ископаемых, предоставленные предприятию в пользование, в системном учете не отражаются**.

затраты по законченным капитальным работам в арендованные основные средства. При этом арендованные основные средства (кроме долгосрочных арендуемых) учитываются арендатором на забалансовом счете 001 "Аренданные основные средства".

Основные средства учитываются на счете 01 "Основные средства" в первоначальной оценке, которая определяется для объектов:

— внесенных учредителями в счет их вкладов в уставный фонд предприятия, — по договоренности сторон; изготовленных на самом предприятии, а также приобретенных за плату у других предприятий и лиц, — исходя из фактически произведенных затрат по

возведению (сооружению) или приобретению этих объектов, включая расходы по доставке, монтажу и установке;

полученных от других предприятий и лиц безвозмездно, а также в качестве субсидии правительственного органа, — экспертным путем или по данным документов приемки-передачи.

Износ основных средств учитывается на счете 02 "Износ основных средств".

Оприходование основных средств, внесенных учредителями в счет их вкладов в уставный фонд предприятия, отражается по дебету счета 01 "Основные средства" и кредиту счета 75 "Расчеты с учредителями".

Объекты основных средств, созданные на самом предприятии, а также приобретенные за плату у других предприятий и лиц, приходяются по дебету счета 01 "Основные средства" со счета 08 "Капитальные вложения".

Оприходование основных средств, полученных от других предприятий и лиц безвозмездно, а также в качестве субсидии правительственного органа, отражается по дебету счета 01 "Основные средства" в корреспонденции со счетом 88 "Фонды специального назначения" (субсчет "Безвозмездно полученные ценности").

При выбытии объектов основных средств (продаже, списании, передаче безвозмездно и др.) первоначальная стоимость их списывается со счета 01 "Основные средства" в дебет счета 47 "Реализация и прочие выбытия основных средств". Аналогичная запись производится при списании первоначальной стоимости недостающих или полностью испорченных основных средств.

Аналитический учет по счету 01 "Основные средства" ведется по видам и отдельным инвентарным объектам основных средств. При этом построение аналитического учета должно обеспечить возможность получения данных о наличии и движении основных средств на территории страны и за рубежом. (Продолжение следует).

** Земельные участки, лесные и водные угодья, месторождения ископаемых, переданные в соответствии с действующим законодательством предприятию в собственность, учитываются на счете 01 "Основные средства" обособленно.

Рынок: спрос и предложение



БЕЗНАЛИЧНЫЙ ОБОРОТ

За прошедший период произошли существенные изменения в безналичном обороте, влияющие непосредственно на аукционные курсы доллара. Вал неплатежей, накрывший пред-

приятия, создал парадоксальную ситуацию, резко ослабившую спрос на СКВ. На самой мощной, Московской межбанковской валютной бирже, первоначальное предложение на торгах 24.03 и 31.03 превысило спрос. Прав-

да, это превышение пока незначительно, но 31.03 на ММВБ произошло и серьезное сокращение предложения валюты на торги. Изменение предложения между 24 и 31 марта составило 11,480 млн. долларов.

Эксперты ММВБ предполагают, что ослабление инфляционных ожиданий в связи с переносом сроков повышения цен на энергоносители позволило сбалансировать рынок. Это также позволило ослабить объемы валютных интервенций ЦБ России. Следует отметить, что ММВБ перешла на новый (два раза в неделю) режим торгов. Наши эксперты, положительно оценивая этот шаг биржи, позволяющий более оперативно реагировать на ситуацию

спроса/предложения СКВ.

На этом фоне более стабильными выглядят аукционы, проводимые Таллинской международной фондовой биржей. Практически все время предложение на торги колеблется от 1,5 до 2,0 млн. долларов. Курс, установленный там, 30.03 составил 168,829 рублей за доллар (продано 1,390 млн. долларов США). Эстонская биржа, проводившая свой аукцион 31 марта, установила курс 161,62 рублей за US \$ при достаточно малом объеме предложения и продажи (продано 155,335 долларов США). Наблюдатели отмечают очень слабое предложение D.M. на обеих эстонских биржах и высокую эффективность сделок по маркам ФРГ.

(Окончание на 9-й странице).

Круги цены

Правительство Республики Беларусь создало при Госэкономплане РБ департамент экономического контроля.

Проверки сотрудников нового ведомства подтвердили: во многих случаях стоимость товаров искусственно завышается, покупатель отдает кровно заработанные не тому, кто производит, а бессовестным людям, делающим состояние на многократной перепродаже продуктов чужого труда.

Общество нищает и грозит революцией

92 процента жителей Беларуси — за чертой бедности

Так называемое освобождение цен в начале 1992 года привело к катастрофическому снижению уровня жизни населения республики. Стоимость жизни в январе т. г. возросла в 7,6 раза по сравнению с январем 1991 года, в то время как оплата труда увеличилась за этот период лишь в 3,1 раза. Последовавшее затем повышение заработной платы несколько смягчило подорожание жизни, однако отпуск цен в феврале на мясо и молочные продукты, увеличение тарифов на бытовые услуги вновь свело практически на нет все усилия правительства по повышению доходов населения.

К марту 1992 года отставание роста доходов от увеличения цен (в среднем в 12 раз по сравнению с мартом 1991 г.) достигло по отношению к январю 1991 уже 300% при теоретически допустимом уровне в 30-40% (см. диаграмму 1). Иными словами, население республики



шей же минимальной потребительской корзине продукты питания составляют около 70%. Но это в стоимостном выражении. Практически же государство может гарантировать лишь

ры экономических реформ и стабилизатора общества. Еще в 1990 г. на этот слой в Беларуси приходилось 34% населения, в то время как в целом по стране лишь 11% (для срав-

нения. Ведь люмпенам, в отличие от собственников, имеющих стабильный доход и положение в обществе, терять нечего. Для менталитета момента характерны завистливость, низкая мотивация к труду, неуважение любой власти, заниженные моральные нормы, социальное иждивенчество, агрессивность. Именно этот слой населения является питательной средой для всех революций, социальных потрясений и катаклизмов. Грозные предвестники таковых уже появились в виде череды забастовок, стихийных всплесков массового недовольства, митинговых волнений, сотрясающих в последнее время некогда спокойную Беларусь.

Обнищание населения, помимо разрушительных социальных, имеет и негативные экономические последствия. Сокращение реальных доходов и платежеспособного спроса населения неизбежно приводит к уменьшению емкости внутреннего рынка и объема продаж, дестимулирует производство. Так, в республике после повышения цен объем розничного товарооборота (по более высоким ценам!) снизился в январе на 1,2% по сравнению с предыдущим месяцем, что является беспрецедентным фактом. Однако отсутствие спроса на товары в условиях абсолютного господст-

ва государственной собственности не приводит к снижению цен. Монополисту — производителю и продавцу — выгоднее сокращать физический объем производства и продажи, сохраняя монополю на высокой цене на товары. Если скорректировать товарооборот на рост цен, то оказывается, что количество продаж сократилось в январе на две трети. По цепочке связей это неизбежно приводит к снижению объемов производства товаров, нужду в которых остро испытывают потребители.

Таков эффект монополизма: при снижении спроса продукты скорее будут портиться, уничтожаться, выбрасываться на свалку, будет падать их производство, но только не будут снижаться цены. Образуется порочный круг: рост цен — сокращение доходов (и спроса) — падение производства — новый рост цен и так до полного разрушения экономики.

Начальное звено этой цепи (рост цен) во многом находится вне сферы регулирования правительства республики. Ведь от 25 до 95% энергоносителей, металла, древесины, сырья для легкой и пищевой промышленности Беларусь импортирует. И если, скажем, Россия решит в 10 раз поднять цены на нефть, то это автоматически отразится и на ценах продукции всех отраслей народного хозяйства нашей республики, увеличивая, в частности, только цены на продукты питания сразу более чем на 30%.

Эмиссионный центр, наводящий каналы денежного обращения обесценивающимися купюрами, также находится вне пределов Беларуси. В этих условиях разорвать образовавшийся замкнутый круг можно было бы с помощью тех рычагов, которые доступны исполнительной и законодательной власти Беларуси. Среди них решающая роль, как ни покажется это на первый взгляд странной, принадлежит политике, целенаправленно интенсифицирующей рост цен (инфля-

цию) в республике. Но при этом освобождение цен на все товары и услуги должно сопровождаться ростом доходов населения, позволяющим сохранить прежний уровень жизни. Первым шагом в этом направлении могло бы быть установление минимальных размеров пенсий и заработной платы на уровне прожиточного минимума (1.500 руб. на февраль т. г.) и соответствующее изменение тарифной сетки и социальных выплат.

Своевременная индексация доходов и сбережений населения позволила бы защитить их от инфляции, а, значит, и не снизить платежеспособный спрос в республике.

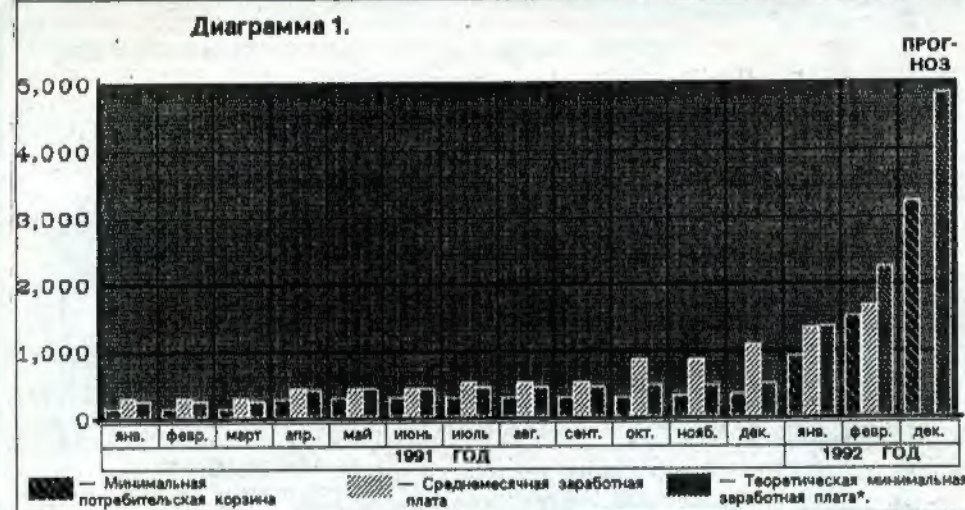
Высокие цены на товары и услуги явились бы в таком случае наилучшим стимулом для увеличения производства и привлечения товаров с рынков, где цены ниже. Одновременно ценовой барьер был бы намного более надежной преградой для вывоза товаров за пределы республики, чем лицензии и таможенные.

К числу мер, предотвращающих тотальное обнищание общества, относится и ускорение приватизации государственного имущества, предприятий, земли. Ведь обретение жителями республики собственности на средства производства означало бы еще и возможность организации собственного дела, получения независимых от государства источников существования. Причем величина доходов в таком случае всецело определяется трудовыми усилиями, удачливостью и талантами своих собственников.

Приватизация позволит отказать от патерналистских программ социальной защиты населения государством (от кого? от самого государства?) и перейти к социальному обеспечению лишь тех, кто действительно нуждается в государственной помощи: престарелых, сирот, инвалидов. Финансовым источником для этого могли бы быть и средства, направляемые ныне из бюджета на так называемую социальную "защиту" здоровых и трудоспособных членов общества.

Меры по сокращению масштабов бедности в республике должны иметь незамедлительный, чрезвычайный характер, чтобы предотвратить необратимые изменения в обществе. Большинство населения, по данным социологов, пока еще верит в призывы заткнуть на время пояса ради лучшей жизни и видит выход для себя в том, чтобы больше трудиться и самим зарабатывать деньги на жизнь. Учитывая эти настроения, необходимо сделать все, чтобы нарастающая в связи с обнищанием активность людей реализовалась в созидательную экономическую деятельность, а не выплеснулась на баррикады.

Наталья ПРОКОФЬЕВА, Татьяна ШИРОКОУМОВА, экономисты.



*Теоретическая минимальная заработная плата — это зарплата, обеспечивающая минимальный потребительский бюджет.

обеднело за истекший год не менее, чем в 3 раза. Если в начале 1991 года черта бедности была выше минимальной зарплаты почти в 2 раза, то теперь планка бедности практически сравнялась со среднемесячной оплатой труда.

Ошудили это все жители республики. Ведь год назад минимальной потребительской корзиной, стоившей тогда 125 рублей, довольствовалась треть населения. Теперь же, чтобы наполнить эту нищенскую минимальную корзину, надо иметь доход не менее 1.500 рублей на человека в месяц. Сегодня это по карману лишь восьми процентам белорусов. Остальные же 92% жителей республики оказались за чертой бедности. Само понятие прожиточного минимума, собственно говоря, утратило свой смысл, превратившись в чисто символическую характеристику материального положения населения.

Кстати, о самой потребительской корзине. Специалисты знают знаменитый закон Энгеля, гласящий, что чем беднее человек, семья, общество — тем больше он тратит на продукты питания (см. диаграмму 2). Пища — это последнее, чем может поступиться человек. В на-

значительную долю наших потребностей в калориях, не говоря уже об ассортименте продовольствия.

Раньше в категорию бедных, малоимущих традиционно зачислялись наименее социально защищенные слои населения — инвалиды, пенсионеры, многодетные семьи, молодежь. Теперь же бедность стала универсальной характеристикой условий жизни в республике. Ряды новых бедных пополняются людьми, привыкшими к сравнительно высокому социальному и материальному статусу: врачами, юристами, педагогами, научными сотрудниками, военнослужащими. Это свидетельствует о качественных изменениях, происходящих в нашем обществе — его "обальной люмпенизации". Трагизм ситуации пока скрыт наличием у большинства населения жилья, запасов продуктов и товаров длительного пользования. По мере их проедания и износа социальное напряжение будет нарастать. Ведь люмпенизация, помимо прочего, означает исчезновение среднего класса — достаточно обеспеченного слоя населения, заинтересованного в эволюционных, постепенных преобразованиях, главной оп-

поркой, в странах с рыночной экономикой — до 70%). Некрылась ли здесь разгадка, почему Беларусь была самой стабильной и спокойной республикой бывшего СССР?

Однако теперь, похоже, любой стабильности приходит ко-



ПРОИЗВОДСТВЕННО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА

ПРИГЛАШАЕТ ДЕЛОВЫХ ПАРТНЕРОВ
К СОТРУДНИЧЕСТВУ!

Поможем купить или продать автомобили

по безналичному и наличному расчету через свой магазин.
Комиссионный сбор до 7% (рубли, СКВ).

Реализуем:

- новые персональные ЭВМ ЕС 1841.10
- шины импортные б/у в хорошем состоянии для автомобилей "Волга", "Москвич-2141".

Приглашаем ВТК любой сферы деятельности
на взаимовыгодных условиях.

Справки по телефонам:

(0172) 23-75-73.

Совместному предприятию
требуется

СЕКРЕТАРЬ-РЕФЕРЕНТ

со знанием немецкого и английского
языков и умением работать
на компьютере.

Возраст претендентов — до 30 лет.

Телефон для контактов:

(0172) 32-10-93.

Самоучитель
английского языка
для IBM-
совместимых компьютеровПрограмма включает в себя правила, те-
ния, произношения, грамматики, словари с
транскрипциями и диалоговые тексты.Обучение облегчает
синтезатор речи.

Телефон: (0172) 32-10-93.

Производственная фирма

предлагает медицинским учреждениям и частнопрактикующим
врачам портативный прибор рефлексотерапевта "ЛИМБ",
позволяющий проводить экспресс-диагностику и лечение широкого спектра
заболеваний воздействием электроимпульсами лазерным
излучением;предлагает индивидуальные аппараты "домашнего
рефлексотерапевта" "РЭНС", позволяющие проводить механический и
электрический массаж, электропунктуру, электрофорез, излечивать радику-
литы, полиартриты, гастриты, бронхиты, нервные расстройства различного
происхождения.

Производственная фирма

- производит техническое обслуживание
копируемых аппаратов CANON, RICON;
- производит заправку и замену катриджей всех форматов;
- производит разработку дизайна и конструкций любых устройств;
- имеет готовые разработки конструкций
телевизора, радиоприемника, телефона.

Наш адрес: 220050, Минск-50, а/я 475.

Телефон: (0172) 26-55-61.

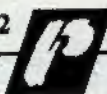


ТОЛЬКО У НАС

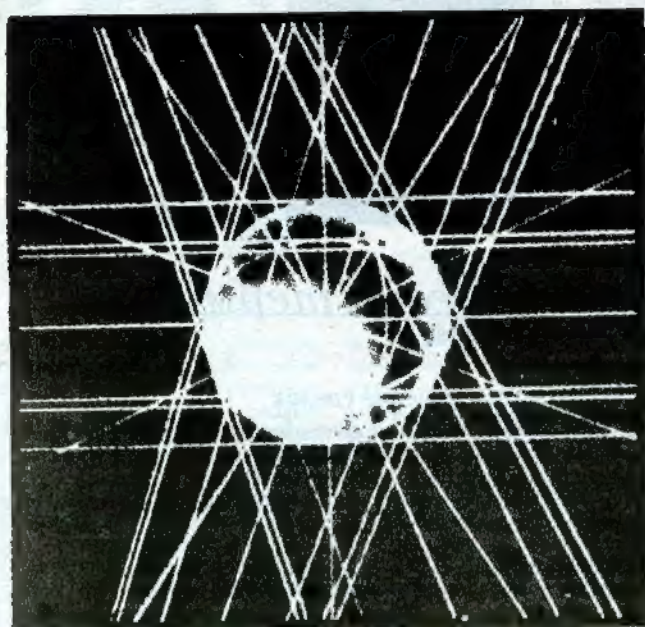
САМАЯ СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА ПО ДОСТУПНЫМ ЦЕНАМ

В неограничен-
ном количестве
купим сырье, ав-
томобили МАЗ и
строительную
технику.ОПЛАТИМ
УСЛУГИ
ДИЛЕРОВ
И ПОСРЕД-
НИКОВ220078, Минск,
пр. Машерова, 19, комн. 307.
Отдел сбыта: (0172) 23-28-81,
269-661, факс: (0172) 269-207.

КОМПЬЮТЕРЫ IBM PC AT-286	80286/16; 80287/16; 1 Mb RAM; 40 Mb HARD; 1.2 Mb FLOPPY; монитор VGA, mouse;
КОМПЬЮТЕРЫ IBM PC AT-386	80386/20; 80387/20; 2 Mb RAM; 89 Mb HARD 14 ms; 1.2/1.44 Mb FLOPPY; монитор, адаптер super VGA 800×600; mouse;
КОМПЬЮТЕРЫ IBM PC AT-386	80386/25; 80387/33; 4 Mb RAM; 130 Mb HARD 17 ms; 1.2/1.44 Mb FLOPPY; монитор, адаптер super VGA 800×600; mouse;
КОМПЬЮТЕРЫ IBM PC AT-486	80486/33; 256 Mb CACHE RAM; 8 Mb RAM; 320 Mb HARD 14 ms; 1.2/1.44 Mb FLOPPY; монитор, адаптер super VGA 1024×728; mouse.
ПРИНТЕР ШИРОКИЙ	HYUNDAI-920
ПРИНТЕР ШИРОКИЙ	SEIKOSHA-5350 AI (360 зн/с)
СОПРОЦЕССОР	80287/10
ПОРОШОК КРАСЯЩИЙ ДЛЯ К/АППАРАТА	CANON
"ВИНЧЕСТЕР"	105 Mb 9/16 ms
ДИСКЕТЫ 5.25"	1.2 Mb (пачка 10 шт.)
ПЛАТА ARCNET	8 bit star
ПЛАТА ARCNET	8 bit bus



*Мы не беспокоили Вас раньше своей рекламой,
пока не сделали то,
что Вам действительно надо.*



КОМПЬЮТЕРНАЯ СЕТЬ "SoNET" ДЛЯ КОММЕРЧЕСКИХ И ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ, ОБЩЕСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ:

- без существенных затрат объединит все Ваши филиалы и наладит оперативную связь с Вашими партнерами;
- даст возможность отослать электронную почту в любую страну мира;
- предоставит законодательные акты различных государств;
- обеспечит доступ в систему Relcom;
- предоставит услуги на электронной бирже ExNet и возможность работы со 160 ее брокерскими конторами;
- представит Ваши интересы на 53 биржах СНГ, при этом информация о товарах предоставляется за 24 часа до торгов;
- предлагает уникальную систему заключения договоров (электронные подпись и печать);
- даст возможность получения периодических изданий в электронном виде
- гарантирует конфиденциальность Вашей информации;
- обеспечит доступ к справочной информационно-поисковой системе в режиме ОН-ЛАЙН (1.500.000 групп товаров, однозначно описываемых на основе классификатора промышленной и сельскохозяйственной продукции)*;
- позволит Вашему компьютеру отправить и принять факс*;

**Ведутся пуско-наладочные работы*

Круглосуточно работу сети поддерживают IBM-совместимые компьютеры класса AT-486, AT-386 и 15 телефонных номеров, работающих под управлением MSDOS, UNIX, PC MOS.

Мы предложим Вам любое необходимое для работы оборудование: компьютеры, модемы, программные продукты.

Квалифицированный персонал в 24 часа по Вашей заявке выедет к Вам для консультации, установки системы, обучения и заключения договора.

ПРИХОДИТЕ — все это Вы увидите реально работающим.

ПОДКЛЮЧАЙТЕСЬ! ЗНАКОМЬТЕСЬ!

ПЕРВЫЕ 10 ДНЕЙ МЫ РАБОТАЕМ БЕСПЛАТНО.

Любые консультации по телефону: (0172) 70-60-08. Факс: 70-60-09.

Удачи Вам!

Правительство обложило предприятия, фирмы, брокерские конторы, биржи безумными налогами не во имя спасения пенсионеров и помощи обездоленным, не для повышения зарплат врачам и учителям. Нас обирают для того, чтобы еще на год-другой пролить агонию хозяйственной системы, которую давно пора отравить на слом.

ЛОЖЬ ВО СПАСЕНИЕ. КОГО?

Говорят, надежда умирает последней. Вот и белорусские биржевики, узнав в начале года о новом, безусловном, гибельном для них (и не только для них — для всех предприятий) налоговом законодательстве, еще долгие два месяца продолжали верить в чудо здравого смысла. Да и как было не поверить, если сам глава правительства на ассамблее деловых кругов республики заверил господ предпринимателей, что налоговое бремя им облетит.

Однако на сессии Верховного Совета правительство не сделало даже попытки выполнить свои обещания.

Итак, налоги остались прежними. Попробуем осмыслить этот факт, спрогнозировать его последствия. А главное, попытаемся понять, почему правительство не прислушалось к многочисленным предупреждениям экспертов, нарушило собственные обещания, по сути открыто изменило своей усиленно декларируемой приверженности принципам рыночной экономики.

МОНОПОЛИСТОВ ВЕК НЕДОЛОГ...

Начну с примера. В феврале — месяце воскресших было надежд — доходы фирмы "Ранар" почти сравнялись с доходами самого "активного" месяца прошлого года — декабря. В марте же, когда прояснилась ситуация с налогами, объем сделок сразу упал в шесть раз. Нет, предложение на продажу не стало меньше. Никто ничего не хочет покупать.

Дело в том, что госсектор в промышленности оказался на грани банкротства, но его руководители так и не поняли, что невозможно компенсировать за счет повышения цен падение производства. Директора заводов и объединений все еще верят в готовность потребителя приобрести товар за любую цену. Недавно ко мне пришел посредник с предложением продать 20 тысяч холодильников "Минск" разных моделей по цене 32-36 тысяч рублей. Но сейчас в России аналогичные по классу холодильники можно свободно купить за 17 тысяч рублей. Так почему же в Беларуси их цена оказывается вдвое выше? За это надо сказать спасибо нашему дорогому правительству, которое на словах выступает против монополизма, на де-

Что с нами будет при новых налогах

ле же проводит политику ограбления внутреннего рынка, объективно усиливая позиции монополистов.

Последним перлом такой политики стало постановление об экспортно-импортных пошлинах. Пошлина на импорт — аж холода для них установлена в 200 процентов. Вот почему ПО "Атлант" устанавливает на свою продукцию монополистическую высокую цену. Немыслимой пошлиной обложен любой мало-мальски ходовой товар.

Эти протекционистские меры, возможно, позволят нашим гигантам-монополистам продержаться на плаву еще год-другой. Но скажите мне, зачем, ради чего консервировать объективный процесс их развала? Экономика не может выздороветь, не может начать нормально функционировать, пока не произойдет ее структурная перестройка. Какие-то предприятия неминуемо должны разориться, пойти с молотка. Их оборудование, площади, материалы, их рабочие будут перекуплены другими структурами, которые наладят производство нужных людям, высококачественных изделий. Возникнет тот самый рынок с многообразием форм собственности, одарить которым нас обещают и правительство, и парламент.

ЧТО МОГУТ И ЧТО НЕ МОГУТ КУПИТЬ НАШИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ?

Караул, возопиют наши радетели социальной справедливости. Вот чего добиваются эти предприниматели. Они хотят купить все заводы, стать капиталистами-эксплуататорами. Не дадим! Разорим этих хапуг налогов, удавим законами. Так или примерно так сегодня рассуждают большинство обывателей. Люди действительно нищают, на такой почве антибиржевая, антипредпринимательская пропаганда собирает богатую жатву. Но давайте разберемся в этой проблеме спокойно.

Реальные экономисты давно уже подсчитали, сколько капиталов и имущества накоплено у всех этих биржевиков. Цифры оказались до смешного мизерными, просто несопоставимыми с теми сотнями миллиардов рублей, которые требуют приватизации. Все биржевики и брокеры СНГ вскладчину не смогли бы купить один "Интеграл". Получается, проблема биржевой капитализации задумана, обывателю подсухута и муссируется. Но своей цели те, кто пугал народ акулами местного капитализма достигли, конкурент разорен и уничтожен.

Вернемся, однако, к нашей главной теме и поговорим о финансовой политике кабинета Кевича. Ее стержнем, как и в случае с предпринимательскими монополистами, остается все то же стремление любой ценой сохранить прежние структуры. Председатель правления Нацио-

нального банка Станислав Богданкевич недавно заявил в прессе, что три банка республики фактически являются банкротами и тут же "успокоил" читающую публику. Национальный банк, дескать, не откажет им в поддержке. За чей счет, позволю себе узнать. Знаю ведь, что такая "доброта" многократно повышает риск коммерческих операций и легко может вызвать цепную реакцию банкротств. Представьте, мы отпустили товар клиенту, а он не может расплатиться, его долги уже в несколько раз превысили стоимость его имущества. Но об этом никто не говорит, мы работаем вслепую и фактически вынуждены брать на себя долги неудачников рынка.

СОЦИАЛИЗМ С РЫНОЧНЫМ ФАСАДОМ

Как видите, и налоговая, и таможенная, и финансовая политика нашего правительства направлена отнюдь не на формирование здорового рынка. По сути реанимируются и действуют давно скомпрометировавшие себя методы социалистического хозяйствования. Под разглагольствования о социальной справедливости приносимся в жертву слабым, за счет хорошо работающих коллективов поддерживаются те, кто либо не умеет работать, либо производит продукцию, не нужную сегодня потребителю.

СКАЗКА О ЗОЛОТОЙ РЫБКЕ НА НОВЫЙ ЛАД

Депутаты парламента при обсуждении закона о налогах нарисовали весьма мрачную картину развития событий в случае уменьшения налогов и некоторого временного сокращения потерь в бюджет. По их мнению, республику в этом случае ждут социальные взрывы, голодные бунты, полная остановка чуть не половины производств — в пору за голову схватиться. Я позволю себе высказать несколько предположений, что произойдет теперь, когда принято решение оставить прежние размеры налогов на предпринимательскую деятельность.

Поскольку сейчас, чтобы заплатить один рубль заработной платы тем же брокерским конторам надо заработать три рубля, им становится невыгодным отчитываться о своей деятельности. Поэтому мелкие конторы, которых у нас большинство, будут вынуждены уйти в сферу теневого бизнеса, а гонорар за свои услуги, как это уже произошло в Армении, брать наличными. Естественно, в этом случае государство не получит вообще никаких налогов.

Не заплатят их и крупные брокерские конторы, торговые и биржевые структуры. Эти, правда, доходы не скроют, поскольку вынуждены нести большие официальные затраты — на связь, рекламу, информацию, аренду помещений и

т.д. Налоги их полностью разорят, заставят прекратить или законсервировать свою деятельность. Учитывая, что такова официальная политика, логично предположить: правительству эти фирмы не нужны и все его заявления о борьбе с монополизмом госструктур, плюрализме форм собственности, создании цивилизованного рынка являются самой обычной демагогией.

Возможно, я бы не стал делать столь категоричных выводов и даже согласился допустить, что конфискационные налоги введены не с целью ухудшения предпринимательства, что правительство просто не видит иных возможностей залатать бюджетные прорехи. Но ведь наступление на бизнесменов идет по всему фронту. Я уже говорил о таможенных запретах, огромных ставках пошлины на экспорт и импорт. Продолжается и прямой саботаж чиновников. Несколько недель назад мы заключили договор на поставку 800 тонн бумаги. Клиенты, не зная нашего таможенного режима, попросили подтвердить, что действует соглашение между Ельциным и Шушкевичем о прозрачности границ. Я направил официальные телеграммы комиссии по законодательству и премьер-министру Кевичу. Телеграммы вручены адресатам, но ответа до сих пор нет. Значит, не нужна республике бумага, не нужна свободная торговля.

Пройдет время и предприниматели, пусть с немалыми потерями для себя, найдут возможность защититься от налогового пресса, от произвола властей предержавных. Уже началось дробление крупных структур, создание огромного количества фиктивных мелких фирм, позволяющим "спрятаться" от зоркого ока фининспекторов. Есть и другие вполне законные способы сохранить доходы. В любом случае бюджет получит в качестве платежей сумму гораздо меньшую, чем та, которая могла бы поступить в него при разумной налоговой политике. Ситуация почти как в сказке про золотую рыбку: пожелала баба слишком много и осталась ни с чем. Я уже не говорю о потерях из-за сотен несостоявшихся сделок, отказа от инвестиций в экономику республики, перекачки капитала и переноса деловой активности в другие регионы с более благоприятным налоговым климатом. Это тема отдельной публикации, множество фактов для которых появится очень скоро.

Роман ЗАГОРИН,
генеральный директор
а/о "Ранар", директор
Минской
штаб-квартиры
Международной
гильдии брокеров.
Контактный телефон
27-88-68.



Брокерский дом

"Атлант-М"

Тел. (0172)
21-78-06



А/о "Западная
биржа
недвижимости"
(См. стр. 15).

Словарь биржевых терминов

(Начало в №№ 7-10, 13-15, 17-18).

Приказ, поручение на заключение сделок

Поручение клиента брокеру на заключение соответствующим образом сделки в биржевом кольце. Существует много видов приказов. Наиболее распространенными являются следующие:

- по наилучшей достижимой цене;
- по складывающейся рыночной цене в возможно короткие сроки;
- по определенной цене или более благоприятной (при продаже это означает поручение продать контракт по

определенной цене или выше, а при покупке — купить контракт по определенной цене или ниже);

стоп-приказ (приказ купить или продать по определенной рыночной цене, когда она будет достигнута); приказ, действительный в течение определенного времени (дня, в точное время, например, при открытии или закрытии биржи, открытый приказ и т.п.).

Пункт

Минимальное колебание цены на бирже. Эта единица обычно используется для подсчета премий и скидок

вверх и вниз от базиса и реже для подсчета полной цены.

Расчетная палата (ассоциация)

Орган, который осуществляет расчетную функцию по биржевым сделкам: регистрирует контракты, выступает гарантом их исполнения, устанавливает размер депозита, принимает платежи депозита и маржи и выплачивает разницу в ценах, определяет правила расчетов, в том числе при поставке товара по биржевым контрактам. Может быть организована как часть биржи или как самостоятельное

юридическое лицо. Каждая фьючерсная сделка оформляется не между конкретным покупателем и продавцом, а между ними и расчетной палатой. Каждый покупатель и продавец фьючерсного контракта берет на себя обязательство внести депозит и в случае необходимости — маржу. Доходы р.п. формируются за счет регистрационного сбора и процента по депозитам и марже.

Реальный товар

Товар с немедленной поставкой, на складе или с поставкой в будущем, обладающий индивидуальными свойствами, — в противоположность фью-

черскому контракту, завершаемому, как правило, офсетной сделкой и представляющему абстрактный товар, лишенный индивидуальных свойств.

Рынок реального товара

Рынок, на котором ведется торговля реальным товаром, в противоположность фьючерсной бирже. На рынке реального товара заключаются как сделки с немедленной поставкой ("spot"), так и с поставкой на срок, в

будущем. Формы организации рынка реального товара включают в том числе аукционы, долгосрочные контракты, "телефонно-телексы" рынок, разовые сделки, тендеры, биржи реального товара и т.д.

Хоть брокером назови...

Что такое предпринимательская деятельность? Можно, конечно, открыть энциклопедию и прочитать соответствующее объяснение, только, уверяю, кроме общего понятия о предпринимательстве, оно вам ничего не даст. Между тем, когда дело касается налогов, хотелось бы иметь юридически точное определение. Вот тут-то и начинаются сложности.

В инструкциях по взиманию налогов всех нас, субъектов хозяйственной деятельности, поделали на три категории: те, кто занимается выпуском продукции и оказанием услуг (ставка налога 30%); те, кто занимается посреднической деятельностью (60% от прибыли); брокеры, отдающие в бюджет 60% дохода. Существует и четвертая категория, появившаяся по закону "О налогах с граждан" — предприниматели без обозначения юридического лица, обязанные платить 50% прибыли.

Недавно я заинтересовался у налогового ин-

спектора Мингорисполкома, будет ли относиться дилерская операция, совершенная на бирже, к брокерской деятельности? Он ответил положительно. Тогда я задал второй вопрос: можно ли считать брокерскую сделку, заключенную вне биржи, посреднической? Конечно, заявил мой собеседник. Значит, спросил я, вы будете брать 60% прибыли, если я свои операции проведу вне биржи и 60% с дохода, если я эти же операции проведу на бирже? В ответ услышал нечто странное: мы будем взимать налоги по вашему названию. Если у вас брокерская контора, то и платить будете 60% от дохода.

И это не единственный пример досадной терминологической путаницы. Услуги тех же предпринимателей без обозначения юридического лица одни советуют относить к услугам сторонних организаций, другие инспектора требуют, чтобы за эти услуги рассчитывались из оставшейся у предприни-

мателя прибыли, что совсем не вяжется с законом "О подоходном налоге с граждан".

Разногласия возникают на уровне парламента и Минфина. Первый говорит: вот закон. Второй тут же дополняет его инструкцией, зачастую противоречащей самому закону.

Кстати, сами брокеры в терминах давно разобрались. Под брокерской операцией (в трактовке наших парламентариев — посреднической) понимается операция, не связанная с ответственностью брокера за товар. Дилерская операция (в трактовке парламентариев — торгово-посреднической) наоборот, предполагает ответственность брокера (дилера) за товар. Прислушайтесь бы законодателям к практикам биржевого дела — посмотрите, и в документах парламента стало бы меньше противоречий, и поле для произвола чиновников поуменилось бы.

Олег ХУСАЕНОВ.

Хроника торгов

26 марта на торгах Агропромбиржи предлагалось товаров на 1 миллиард 239 миллионов рублей (3011 заявок). Заключено 68 сделок на 14 миллионов рублей.

Это один из самых скромных показателей нынешнего года. Как считает главный экономист биржи

Дмитрий Драгун, никакая ликвидность сделок связана не с отсутствием товаров, а с неплатежеспособностью большинства колхозов, совхозов, райпотребсоюзов республики.

Устойчивым спросом на бирже пользуются зерно и зернофуражные смеси. Практически неизменной

остается и цена на них. Кормовые зерносмеси реализованы по 6,4-7 тысяч рублей за тонну, продовольственная рожь продана за 6 тысяч рублей тонна. Другие сделки: сыр колбасный 10 тонн — по 50 рублей за килограмм, шоколадная глазурь — 2 тонны по 350 рублей за кило-

грамм, автомобиль ВАЗ 21063 за 400 тысяч рублей, автопогрузчик ДВ 1792.33.37 за 690 тысяч рублей. Были проданы также несколько единиц сельскохозяйственной техники.

Контактные телефоны: 77-07-26, 77-00-90.

25-26 марта торги на Минской бирже закончились с редким результатом. Заключено 83 сделки на 64 миллиона 180 тысяч рублей при общей заявке 3,9 миллиарда рублей.

Сделкой торгов стала продажа 15 автомобилей БелАЗ по 3 миллиона рублей за штуку. Продано так-

же 15 тонн алюминия в чушках по 100 тысяч рублей за тонну, партия калькуляторов (10.000 шт.) "Шарп" по 220 рублей за штуку и другие товары.

Контактные телефоны: 39-00-83, 39-06-68.

Рубль скорее жив, чем мертв



(Окончание. Начало на 1-й странице). Свой вклад в дискредитацию рубля. А что дальше? Национальные валюты не появились. Если и появятся, то сколько еще шипеть придется набить всем нам, пока суверенные государства выработают оптимальную концепцию обмена денег и расчетов друг с другом? Пока же нишают все. Не по дням, а по часам растет объем задолженностей по платежам. Одним нечем платить зарплату, другим не за что купить у соседей сырье, материалы, комплектующие, оборудование и не дать захрипеть своему производству... Мы все в одной лодке. Как никто понимая это, банкиры высказались однозначно за сохранение единого рублевого пространства и, образно говоря, сделали попытку дружно подпереть его со всех сторон.

Подписано 6 документов, — сообщил журналистам президент правления Национального банка Республики Беларусь Станислав Богданкевич. — Найдены «общий знаменатель» в вопросах расчетной, процентной, эмиссионной и кредитной политики. Есть соглашения об организации самих расчетов, а также о взаимной кредитной поддержке наиболее крупных промышленных предприятий. Теперь они будут отгружать продукцию за пределы своего государства не за «так», а непременно под всецелю. Это должно снизить внушительные ныне неплатежи между государствами и укрепить рубль. Кроме этого договорились создать координационный совет, который, собиравшись раз в месяц, будет

заниматься урегулированием всех проблем и вопросов, возникающих в кредитно-финансовых отношениях государств — участников рублевой зоны. Ну а на случай ввода собственных денег одним или несколькими государствами мы чашли такую «технология» замены «деревянного» национальной валюты, при которой этот процесс не станет неожиданностью для остальных и не подорвет под корень их попытки стабилизировать ситуацию.

Что из этого следует? Что рубль еще жив и, есть надежда, послужит сохранению единого экономического пространства на территории страны. Во всяком случае, сейчас. Что не закроются предприятия-гиганты, выбросив на улицы тысячи рабочих, что работу станков, печатающих деньги, можно будет разумно регулировать. Наконец, что изрядно переросшие ручейки денежных расчетов между республиками вновь станут более полноводными.

В принципе, документы, которые выработала встреча, устроили всех ее участников. Правда, непосредственно в этот день их подписали не все. Представители Туркмении, Азербайджана, Эстонии, Таджикистана, Украины в силу занимаемых постов не имели на это полномочий. Грузия решила еще раз внимательно изучить соглашения дома и, видимо, обсудить их со своим правительством. Но никто из опрошенных банкиров СНГ не высказал и даже не нашел повода для опасений, что какое-то из государств затем откажется от своей позиции по отношению к пока еще общим деньгам. Их болезни коснулись всех.

Отдельный разговор зашел на встрече об уже упомянутой в прессе истории

с открытием своих расчетных счетов Центральным банком России на территории Приднестровья — в Тирасполе и Рыбнице. Дело, оказывается, обычное. Банк любого государства имеет право для облегчения расчетов открыть свои корреспондентские пункты на территории другого. Однако здесь все осложнило напряженная политическая обстановка в этом регионе и кем-то посланная вслед за деловой телеграммой фальшивка. Выполнив содержащийся в ней «приказ», банкиры, образно говоря, плеснули бы в огонь отношений между правительством Молдовы и Приднестровьем добрую цистерну бензина. Делегация России официально заявила о непричастности к этой провокации.

Кроме того, отвечая на вопросы журналистов, Г. Матюхин сообщил, что пересчет цен на энергоносители Российской федерации переносит на осень. С одной стороны — это тоже своего рода страховка для предпринимаемых мер по укреплению здоровья рубля, с другой — передышка нашей общей (и все-таки общей!) экономике, которой сейчас еще один шок просто не выдержит.

Так скоро ли выздоровеет, и выздоровеет ли наш «деревянный» в результате согласованных действий, которые наметили финансисты рублевой зоны, пока трудно сказать. Однако же начался хоть какой-то поиск лекарств, а это уже отчаяние само по себе.

Хотелось бы еще сказать об одном наблюдении или, если хотите, открытии, к которому независимым путем пришли многие мои коллеги, участвовавшие в пресс-конференции по результатам этой встречи. О чем бы ни договаривались или ни спорили политики, экономисты, общественные деятели, это лишь видимая часть айсберга отношений между государствами, каждое из которых устало и не очень стремится все же к лучшей жизни. А главное поле деятельности и борьбы — это деньги, в том числе и вложенные в государственную и частную движимость и недвижимость. Здесь, вероятно, всего, решится судьба СНГ и нашего будущего.

Анна НИКОЛАЕВА.

Приоритеты "Приорбанка"

Состоялось общее собрание акционеров АКБ "Приорбанк", на котором правление отчиталось по итогам 1991 финансового года, были утверждены годовые результаты деятельности банка, предложения по основным направлениям деятельности в 1992 году.

За 1991 год баланс "Приорбанка" увеличился с 223.911 тыс. рублей до 2.390.709 тыс. рублей, то есть в 10,7 раза. Оборот средств банка за год вырос в 29 раз по сравнению с 1990 годом (1.417 млрд. рублей) и составил 41,19 млрд. рублей.

За отчетный период банк получил 65.231 тыс. рублей валовых доходов (за 1990 год — 9.243 тыс. рублей) в виде платы за предоставление ссуд, кредитных ресурсов, кассово-расчетное обслуживание, посреднические, консультационные и другие услуги.

Полученная балансовая прибыль в сумме 19.842 тыс. рублей (в 1990 году — 2.111 тыс. рублей) обеспечила выплату дивидендов пайщикам в размере 9% годовых против 5,2% в 1990 году.

По состоянию на 1 января 1992 года ресурсы банка в сумме 1.450.150 тыс. рублей были распределены следующим образом:

- доходы банка — 113.239 тыс. руб. (7,8%);
- кредиты других банков — 524.485 тыс. руб. (36,6%);
- депозиты предприятий и вклады населения — 186.328 тыс. руб. (12,8%);
- прочие пассивы (остатки на счетах клиентов и др.) — 626.098 тыс. руб. (43,2%).

Значительно расширился круг пайщиков (акционеров) банка: если по состоянию на 01.01.91 г. их число составляло 66 предприятий и организаций, то на 01.01.92 г. — 153 юридических и 1114 физических лиц. В связи с этим уставный фонд увеличился в

2,8 раза с 38.380 тыс. рублей до 107.759 тыс. рублей.

За 1991 год депозиты предприятий, вклады граждан увеличились с 97.022 тыс. рублей до 186.328 тыс. рублей. Общее количество клиентов, обслуживаемых банком, составляет 1952.

Остатки средств на расчетных и текущих счетах обслуживаемых предприятий выросли за год с 13.221 до 532.765 тыс. рублей.

КРЕДИТНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Основная масса привлеченных банком средств (90,3%) вложена в краткосрочные и долгосрочные кредиты госпредприятиям, малым предприятиям, кооперативам, обществам с ограниченной ответственностью, сумма которых за год увеличилась с 99,1 до 592,7 млн. рублей, т. е. в 6 раз.

Средняя процентная ставка за пользование кредитом составила 10,7% (в 1990 г. — 9,6%).

Средняя процентная ставка по межбанковским кредитам и депозитам за 1990 год составила соответственно 6,3 и 5,2 процента, за 1991 г. — 11,3 и 9,1 процента.

Объем факторинговых кредитов в общей структуре кредитных вложений составляет 9,7%. Оборот по факторинговым операциям — 774,5 млн. рублей (за 1990 г. — 51 млн. рублей).

В 1991 году кредитные отношения "Приорбанка" распространялись за пределы Республики Беларусь. Кредиты предоставлялись Прибалтике, России, Казахстану.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

В отчетном периоде инвестиции в развитие малого бизнеса, в биржевую и другие виды деятельности составили 9,2 млн. рублей.

Банк явился учредителем 10 фирм и более 70 предприятий и организаций, деятельность которых направлена на производство ТНП, продукции производственно-технического назначения, оказание услуг населению.

Доход от инвестиций составил 1.179 тыс. рублей.

ВАЛЮТНЫЕ ОПЕРАЦИИ

Уставный фонд банка в валюте составил 738,9 тыс. инвалютных рублей. 10 организациями выданы кредиты на общую сумму 146,5 тыс. инв. рублей. Средняя проектная ставка по валютным кредитам составила 9,15% годовых.

Установлены связи с рядом зарубежных банков. Открыты корреспондентские счета в банках США, Германии, Франции, Бельгии, Нидерландов, Австрии, Италии, ЧСФР.

Открыты два пункта по обмену валюты при УВО и motel-компания "Минский". Через обменные пункты куплено 34,4 тыс. инв. рублей и продано 19,3 тыс. инв. рублей.

Валютное управление выполняет все виды операций с валютой.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ АКБ "ПРИОРБАНК" НА 1992 Г.

1. Развитие инфраструктуры банка:
 - открытие филиалов в городах Жлобин, Брест, Рига, Москва, Минск;
 - открытие отделов и отделений банка;
 - создание торгового дома "Приор";
 - организация холдинговой компании "ПРИОР-ЗАПАД" в г. Гродно;

- установление корреспондентских отношений с банками Восточной Азии и Китая, Средней Азии и Латинской Америки.

2. Расширение номенклатуры и качества услуг:

- организация мобилизации средств населения;
- внедрение доверительных (трастовых) операций, в т. ч. с ценными бумагами;
- предоставление валютных кредитов и гарантий, подготовка инвестиций с привлечением иностранного капитала;
- организация инкассаторской службы;
- внедрение системы международных валютных операций (SWIFT).

3. Укрепление материально-технической базы банка:

- завершение строительства здания офиса банка "ПРИОР-ВИТЕБСК" в г. Витебске;
- начало строительства здания офиса головного банка в г. Минске;
- разработка проекта офиса филиала банка в г. Гродно "ПРИОР-ЗАПАД".

4. Экономические показатели.

- увеличение акционерного капитала до 250 млн. рублей.

- получение прибыли — 52 млн. рублей.

- обеспечение дивидендов на уровне:

- привилег. — 11,5;
- обычные руб. — 10;
- обычные валют. — 5.

- утвердить распределение прибыли на уровне:

- отчисления в бюджет — 44%;
- отчисления в резервный фонд — 5,9%;
- отчисления в страховой фонд — 5,9%;
- отчисления на дивиденды — 34,3%;
- отчисления в доходы банка — 9,9%.

Рынок: спрос и предложение

(Окончание. Начало на 5-й странице).

2 апреля на ММВБ прошли очередные торги. Тенденции, обозначенные на предыдущих торгах, продолжают сохраняться. Объем предложения на торги сокращается (первоначальное предложение составляло 6,760 млн. US \$). Общая сумма продаж составила 5,250 млн. US \$ при средневзвешенном курсе 160 рублей за один доллар США.

Правда, эксперты биржи связывают сокращение объема торгов исключительно с переходом на новый режим работы и высказывают предположение, что объем торгов может стабилизироваться через 2-3 недели. Однако нерезультативными в этот раз оказались 1,91 млн. долларов. Возможно дальнейшее падение курса доллара, вызванное отсутствием рублевых средств у предприятий — как продавцов так и покупателей валюты.

Предложения по трансферу достигают 130 руб. за US \$. Несмотря

на запрещение Национальным банком Республики Беларусь трансфертных сделок, эти операции все-таки проводятся при относительно малых объемах рублевых и валютных средств.

НАЛИЧНЫЙ ОБОРОТ

В ситуации с наличным оборотом в РБ, кроме общих инфляционных ожиданий, вмешиваются политико-экономические решения, принимаемые украинским правительством. Как Моисей, выводивший древних иудеев из египетского плена, Кравчук выводит народ Украины из рублевой зоны. У Моисея это получилось за 40 лет. Кравчук рассчитывает провести свою операцию до конца 1993 г.

Соответствующая реакция черного рынка РБ отразилась в повышении курсов скупки/продажи конвертируемых валют до 135 руб. за US \$ скупка и 145 руб. за US \$ продажа (данные на 03.04).

Курсы обмена для частных лиц (03.04.1992)	доллар США		марка ФРГ	
	скуп.	пр.	скуп.	пр.
Городская дирекция Минскабизнесбанка	105	—	63	—
"Приорбанк"	120	142	72	86
Банк "Беларусь"	120	—	60	68
Банк "Поиск"	120	132	72	79
Белвнешэкономбанк	110	121	66,97	73,66
Горуправление Промстройбанка	110	—	66,65	—
Облуправление Промстройбанка	125	135	72	79
Банк "Комплекс"	130	136	76	86
Банк Литвы	110	140	67	85,3

КОММЕРЧЕСКАЯ ТОРГОВЛЯ

Отмечены попытки предложения на вещевых рынках товаров, купленных в "валютниках" за СКВ, по ценам в СКВ на 10-20% выше, чем они были приобретены в магазинах.

Если раньше к этой группе товаров относились исключительно бытовая электроника, то на сегодняшний день ассортимент предложения расширяется в сторону предметов одежды.

Уровень цен коммерческой торговли (тыс. руб.)

свитер (Турция)	до 1,5
туфли мужские (инп.)	1,0-2,0
куртка кож. (Турция)	до 20
костюм спорт. (КНР)	до 3,5
джинсы (Таиланд)	0,75-1,35
в/м PANASONIC F-65	120
в/м PANASONIC J-45	110
в/м PANASONIC J-35	75
телевизор SONY KV 25	195
телевизор PANASONIC TC21B3-EE	90
в/кассеты JVC E-180	0,3-0,38

Цены даны на новую технику. Торговая скидка 7-20%.

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

За прошедший период открытой подписке на свои акции объявили следующие фирмы:

- КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК "ПОИСК". Банковская деятельность, номинал акции — 1.000 рублей или 100 долларов США; планируемый УФ — 100 млн. руб. по привилегированным акциям дивиденд — 16%.

- ПРОМИНВЕСТ. Строительный бизнес, стоимость акций для физических лиц — 1.000 рублей, для юридических — 10.000 рублей (только пакетом из 5 акций). Планируемый УФ — 60 млн. руб. дивиденд — 19%.

- СТРОЙИНВЕСТ. Строитель-

ный бизнес, номинал акции — 50 рублей; акции продаются пакетами: для юридических лиц — по 100 акций (максимальный пакет — 1.000 акций); для физических лиц — по 5 акций (максимальный пакет — 500 акций); планируемый УФ — 8 млн. рублей; дивиденд по привилегированным акциям — 20%.

КОММЕРЧЕСКИЕ БАНКИ (ПРИОРБАНК И ЖИЛКОМ-БАНК) предложили к продаже депозитные сертификаты разных номиналов и на разные сроки. Они распространяются как среди юридических, так и среди физических лиц.

Следует отметить, что организованное компанией "ФИКО" славное дело по выпуску облигаций Белорусской биржи стройматериалов было подхвачено сразу несколькими компаниями.

А/О "ДЕЛОВОЙ ЦЕНТР" выпустило собственные облигации номиналом в 500 и 1.000 рублей под 25% годовых.

НАРОДНАЯ КОРПОРАЦИЯ "ГРОМАДА" также объявила о подписке на свои ценные бумаги. К сожалению, у представителей корпорации не удалось выяснить, какие фирмы, кроме указанных в рекламе общественных организаций, являются учредителями "Громады".

Также не установлено, какими проектами обладает корпорация для осуществления своих программ по производству декларируемой экологически чистой продукции и т.д., и какой собственностью могут быть обеспечены деньги вкладчиков, переданные для корпорации "Громада" по договору займа под 25% годовых.

На БФБ отмечено продолжающееся падение курса акций самой биржи. Приводим соответствующую блок-карту за последние 31 день (03.04.92):

Эмитент:	"БЕЛОРУССКАЯ ФОНДОВАЯ БИРЖА"		
Адрес:	Минск, ул. Сурганова, 6, тел. 39-51-59, факс 39-15-80.		
Уставный фонд:	41,5 миллиона рублей.		
По АКЦИЯМ номиналом 50 тыс. руб. зарегистрированы сделки:			
MAX 110 тыс. руб. (03.03.92)		MIN 103 тыс. руб. (24.03.92)	
* Курс US \$ на 03.03.92: по б/н — 140,50,	нал. — 97,75		
* Курс US \$ на 24.03.92: по б/н — 161,09,	нал. — 115,20		
Текущий курс US \$ на 03.04.92: по б/н — 160,54	нал. — 126,33		
Текущий курс DM на 03.04.92: по б/н — 92,55	нал. — 74,55		
* — средневзвешенный курс на ближайший день			

По материалам фирмы "ТЭН". Тел. (0172) 52-12-91.

ГОСПОДА! ДЕЛОВЫЕ ПАРТНЕРЫ И КОНКУРЕНТЫ!

Рекламно-информационная газета "КІРМАШ" предлагает вам свои услуги.

Запомните, если вы заняты бизнесом, коммерцией, предпринимательством, продаете, покупаете или любите и вам нужна реклама — для этого используйте нашу газету, и вы сэкономите много времени и денег.

ГАЗЕТА ВЫХОДИТ НА РУССКОМ ЯЗЫКЕ.

Вашу рекламу будут читать в Беларуси, России, странах Прибалтики, Польше, Германии, Канаде, США, Китае.

Стоимость газетной площади за публикацию рекламы сегодня составляет **25 рублей за кв. см.**

За художественное оформление текста — **надбавка 20%.**

Вы можете произвести расчет за указанные нами услуги не только деньгами, но и путем бартерного обмена, в частности — бумагой, товарами народного потребления, техникой и другими видами услуг, предварительно обговорив с редакцией свои условия.

РЕКЛАМА И ОБЪЯВЛЕНИЯ ПРИНИМАЮТСЯ ПО АДРЕСУ:
220041, Минск, пр-т Ф. Скорины, 79, "Кірмаш", комн. 333.

ЗВОНИТЕ К НАМ СЕГОДНЯ И КАЖДЫЙ ДЕНЬ!

Торговый дом "Дентекс" реализует все виды тканей со склада в Санкт-Петербурге.

Торговый дом "Дентекс" заключает долгосрочные договоры на поставку оптовых партий тканей.

Санкт-Петербург:
тел.: (812) 221-69-44, 528-84-25;
факс: (812) 528-62-11.
Москва: факс (095) 248-24-46.

Минский ФОРТ предлагает

☐ ЕС 1842.03 с широким принтером;

☐ телефонный секретарь-автоответчик "МАНТИССА";

☐ телефонные аппараты;

☐ дискеты 5.25";

☐ полуавтомат сварочный;

☐ автомобильное зеркало с часами;

☐ ручка декоративная.

Телефон: (0172) 34-15-24.

Все и многое другое!

Системы приема спутникового телевидения

ROSNA

Лучшие передачи планеты на экране вашего телевизора

Сейфы

ROSNA

Современный дизайн и абсолютная надежность

Элегантные вешалки для офисов, антифрикционная присадка к автомаслам...

**ОПТОМ И В РОЗНИЦУ
НА ВЫГОДНЫХ УСЛОВИЯХ**



Телефон (095)

253-86-83, 253-19-53.

Фирма

"АЛЬБАТРОНИКС"

реализует:

— модемы "Альбаком-2400",

"QUICK COMM-2400

MNP"-внешний

— расходные материалы

для к/а KONICA

"UBIX-3042"

Товар находится в Минске.

— сетевое оборудование.



Телефон (0172)

20-93-79.

ALBATRONICS

АМЕРИКАНСКАЯ ФИРМА AMEREX, INC.

ПРЕДЛАГАЕТ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
ПРОИЗВОДСТВА США ДЛЯ ПЕРЕРАБОТКИ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ:

- ☐ линии по производству копченых продуктов: колбас, сосисок типа "hot dogs", грудинки, корейки, рыбы и птицы, а также мясных и рыбных фаршей; производительность от 200 до 1.000 килограммов готовой продукции за смену;
- ☐ промышленные холодильники и морозильники емкостью от 500 до 13.500 литров;
- ☐ полуавтоматические линии для производства мороженого;
- ☐ мини-пекарни производительностью до 500 килограммов хлебобулочных изделий за смену;
- ☐ линии по производству хрустящего картофеля.

ОПЛАТА В РУБЛЯХ ИЛИ СКВ

Образцы предлагаемого оборудования Вы можете увидеть на выставке фирмы по адресу: Москва, Фрунзенская наб., 30, павильон №5. Выставка работает с 10 до 18 часов.

**ДЛЯ ИНФОРМАЦИИ И ЗАКЛЮЧЕНИЯ
КОНТРАКТОВ**



Тел: (095) 943-08-93,
943-18-47,
Факс: (095) 943-09-93.

Фирма "ТУССОН"

— официальный дистрибутор компании "Olivetti" — предлагает

1. Пишущие машинки "Olivetti ETP-55"
2. Фото-копировальные аппараты "Olivetti 7141" (формат А3)
3. Фото-копировальные аппараты "Olivetti 7014" (формат А4)

Фирма "Туссон"

— представит Ваши интересы на американском рынке:

поиск партнеров, продажа продукции, глубокий маркетинг.

— предлагает оригинальные программные продукты:

"Операционный день банка", "Заработная плата", "Налоговая инспекция", "Компьютеризация муниципальной деятельности" и др.

МЫ РАБОТАЕМ ПО ВАШЕМУ ЗАКАЗУ.

Фирма "Туссон" сегодня работает на Калининградской товарно-фондовой бирже, бирже "Вторичные ресурсы России" и ряде белорусских бирж.

ЖДЕМ ПРЕДЛОЖЕНИЙ.

Телефон: (0172) 36-59-31, телефакс: (0172) 36-97-71.
Представительство в Гомеле (0232) 57-93-15.



УДОБНО. КРАСИВО. ПРАКТИЧНО!

Оптовые партии
пьезоэлектрических
зажигалок
производства Японии
предлагает
МП "Мирта"

Тел. 32-38-84
31-71-32
31-66-87

mirta

**Объединение
"АМІР-С"**

реализует со склада
мебель,
импортные товары
народного потребления
по доступным ценам.

Телефон: (0172)
26-32-94, 70-21-98

**КВАЛИФИЦИРОВАННО ПРОВЕ-
ДЕННАЯ РЕКЛАМНАЯ КАМПАНИЯ**

не только делает Вашу фирму "узнаваемой", но и повышает
эффективность вложений в рекламу.

Наши услуги включают в себя:

- тщательную разработку и согласование плана рекламной кампании;
- создание оригинал-макетов всех объявлений с неукоснительной выдержкой единого стиля;
- закупку площади и времени в средствах массовой информации и непосредственную работу с редакциями.

Тел: (0172) 32-10-93.

Руководители производства!
Предприятие "ЭССЭ" предлагает
**регуляторы реактивной
мощности.**

Поставим, произведем монтаж и наладку, цены
в 2-3 раза ниже рыночных, высокая надежность,
быстрая самокупаемость, имеем возможность
комплектовать с конденсаторными батареями.
Заявки по адресу: 220013, г. Минск, а/я 185.
Справки по телефону: (0172) 32-48-34, 32-23-46.

Разработка, изготовление, поставка
Научно-технический центр СВС предлагает услуги
по проектированию и изготовлению
**деревообрабатывающих
станков:**

промышленно-бытовых, универсальных,
рейсмусовых, пилом и др.

Осуществляем поставку универсального 5 — операци-
онного деревообрабатывающего станка "Ясень".
С предложениями обращаться по адресу: 320087,
г. Днепропетровск, а/я 981, телефон: (0562) 20-15-15.

Предпринимателям и деловым людям!

Брокерская контора ПКФ

соларис,

аккредитованная на а/о "Минская биржа", приглашает к сотрудничеству и предлагает Вашему вниманию

- стройматериалы;
- автодорожную, строительную и сельхозтехнику;
- оборудование, заводы;
- оргтехнику;
- товары народного потребления;
- продукты питания.

Имеем обширную сеть продавцов и покупателей.

Приглашаем к сотрудничеству частных лиц в качестве региональных представителей по месту вашего жительства.

МЫ К ВАШИМ УСЛУГАМ!

Пишите: 220107, г. Минск, а/я 224

Звоните: (0172) 33-04-18

АТЛАНТ

"Брокерский дом"

"АТЛАНТ-М" продает

АВТОМОБИЛИ "ВАЗ"
всех моделей по безналичному расчету.

СРОК ПОСТАВКИ — ОДНА НЕДЕЛЯ

Телефон:
(0172) 21-78-06
Наш адрес: 220040, Минск, а/я 306.
Проезд: Партизанский пр-т, д. 2, корп. 4.

К сожалению, и в Беларуси безработица все больше превращается из призрака в реальность. Для многих выходом станет поиск работы за рубежом. В связи с этим мы публикуем сегодня бланк анкеты — прошения о найме, а в следующем номере читатели найдут адреса зарубежных бюро по трудоустройству.

Прошение о найме на работу за рубежом Application for foreign employment

Please print or type/Пожалуйста, напечатайте на машинке или пишите печатными буквами

Supreme/Фамилия	First/Имя	Middle/Отчество	Phone/Телефон
Address/Адрес			
EDUCATION/ОБРАЗОВАНИЕ			
Grammar school/Средняя школа	Name and location of school/Название и место нахождения школы	Years attended/Время обучения	Date graduate/Дата выпуска
High school/Техникум			
College/Высшая школа			
Trade, business or correspondence school/Коммерческие, бизнес-школы и соответствующие			
Subjects of special study or research work/Предметы специального изучения или исследовательской работы			
What foreign languages do You speak fluently/На каких иностранных языках Вы свободно разговариваете?			
EMPLOYMENT RECORD (most recent employer first)/МЕСТО ВАШЕЙ РАБОТЫ (начиная с последней)			
Date (month & year)/Дата (месяц и год)	Name and address of employer/Название и адрес нанимателя	Salary/Зарплата	Position/Должность
Reason for leaving/Причина увольнения			
from... to.../с... по...			
from... to.../с... по...			
from... to.../с... по...			
REFERENCES: List 2 person: whom we may refer (not relatives of previous employers)/Внесите в список двух лиц, которые могут вас рекомендовать (не родственников предыдущих работодателей)			
Name/Ф.И.О.	Address/Адрес	Business/Занятие	Years Associated/Годы контакта
List any physical defects/Перечислите какие-либо Ваши физические недостатки:			
Physicals record/Физическое состояние			
Have any defects/Имеете ли недостатки:	In hearing/Слышит?	In vision/Зрячит?	In speech/Речит?
Employment desired/Желаемая работа			
Position/Положение	Date you can start/Дата, начиная с которой Вы можете работать	Salary desired/Желаемая заработная плата	
Are You employed now/Работаете ли Вы сейчас?	If so may we request of Your present employer/Если да, можем ли мы узнать Вашего нанимателя?		
Ever applied to this company before/Подávalи ли Вы ранее прошение в нашу компанию?			
MILITARY SERVICE/ВОЕННАЯ СЛУЖБА			
Branch and rank/Род войск и звание	Entry date/Дата начала службы	Discharge date/Дата расчёта	Type of discharge/Вид расчёта
			Reserve/Занес
Outsides hobbies and interests, service clubs and professional association: don't list clubs or organizations of a religious, racial or national character/Ваши увлечения (не перечисляйте клубы и организации, имеющие религиозный или националистический характер)			
Please enter other data which You feel might add to Your qualification for job sought including special skills knowledge/Пожалуйста, добавьте другие данные, которые, по Вашему мнению, могут дополнить представление о Вашей квалификации в желаемой работе, включая специальные знания			
Date of birth/Дата рождения	Color of eyes/Цвет глаз	Height/Рост	Weight/Вес
			Color of hair/Цвет волос
If related to anyone in our employ state name and department/Если являетесь родственником кому-нибудь из наших работников, укажите имя и отдел			Referred by/Кем рекомендован
Signature of applicant/Подпись			Date/Дата

Зарубежные фирмы ищут партнеров:

— ДЛЯ СОЗДАНИЯ СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ...	
"Циклок" (США)	По сборке персональных компьютеров из поставляемых компонентов.
"Хариана пракашан Лимитед" (Индия)	По производству деревянной мебели, декоративных панелей, а также в области автомобилестроения и производства товаров широкого потребления.
— ТЕХ, КТО ИЗГОТОВИТ ПО ИХ ЗАКАЗАМ...	
Фирмы Голландии, Польши, Австрии	Изделия из дерева (столы, лавки, стулья), мебель (комоды, шкафы и др.), поддоны и европоддоны, изделия из металла, модные брюки, джинсы (ткань предоставляется).
— ТЕХ, КТО ПРОДАСТ...	
"Джакартия интернешнл" (Англия)	Лом меди, алюминия, все виды строительных материалов из чугуна, меди.
"Донгсан трейдинг" (Южная Корея)	Портланд-цемент в мешках, чугун в чушках, другие металлы и строительные материалы.
"МГА-Импорт" (Швеция)	Одежду, сумки, обувь.
"Аугрос" (Германия)	Канистры для бензина.
Завод "Мелец" (Польша)	Самолеты АН-2, АН-28, М-18 "Дромедер", М-20 "Мева", дизельные двигатели СВ680 (в том числе вариант для автобусов "Икарус"), дизельные топливные насосы к "Икарусам" (в том числе бездымный "экологический" вариант), запчасти к этим изделиям, толлол, бензол, бутанол, циклогексанол, бутилацетат, этилацетат, дибутилфталат, поливинилацетат.
"Мирекс" (Польша)	Велосипеды, мопеды, мотоциклы.
"Квартис" (Чехо-Словакия)	Карбамид в полиэтиленовых мешках.
"Полония" (Польша)	Карбамид в полиэтиленовых мешках.
"Розенлю" (Финляндия)	Полимерные мягкие упаковки: открытые и клапанные полиэтиленовые мешки, тканевые двойные мешки, изготовленные из полипропиленовой ткани, из полиэтилена низкого давления со вкладышами из полиэтилена высокого давления; различные упаковочные пленки: термоусадочные, растягивающиеся, многослойные коэкструдированные, мягкие контейнеры грузоподъемностью 500-2.000 кг, изготовленные из полипропиленовой ткани с вкладышем из полиэтилена; потребительские упаковки: пластиковые пакетики, пакеты для замораживания продуктов, небольшие мешки для фруктов, мелкая тара для торговли.
"Норсаус коммозитис" (Пакистан)	Цемент, мочевины, сахар, рис, драгоценные металлы, нефть.
— ТЕХ, КТО КУПИТ...	
"Вей" (Германия)	Промышленные печи, б/у установки для сталелитейной промышленности.
"Транзит" (Венгрия)	Строительную технику, металлообрабатывающие станки, шарикоподшипники, продукты питания.

По вопросам дальнейших контактов и заключения сделок обращаться по адресу: 220113, г. Минск, ул. Я. Коласа, 65, ПФ "Минсквнешсервис" ТПП Республики Беларусь. Телефоны: 62-54-18, 66-04-73; факс: (0172) 66-26-04.



Алеет Восток

Разруха в экономике одной шестой части суши — явление не вечное. По меньшей мере, в этом убеждены наши потенциальные партнеры за рубежом, стремясь укрепиться на рынках СНГ. Среди них — страны Азиатско-тихоокеанского региона (АТР). Сегодня "Белорусский рынок" начинает серию публикаций, знакомящих с некоторыми особенностями рынка АТР.

О развитии экономических связей с Азиатско-тихоокеанским регионом (АТР) в Беларуси существует, условно говоря, три мнения.

Первое — официальное, подкрепленное визитами высших должностных лиц РБ в Южную Корею, Китай и Монголию: такие связи развивать нужно. Однако пока планы не идут далее попыток найти эквивалент разрушенным связям бывшем СССР с преобладающим бартерным операциям.

Поначалу открывались хорошие перспективы в деловых контактах с Южной Кореей. Разрабатывались обширные совместные проекты в области автомобилестроения (KIA Motors Corporation, Hyundai), химии и нефтехимии (Lucky Goldstar, Daewoo), электроники (Samsung). Но, очевидно, трудные времена, переживаемые нашим государством, не благоприятствуют быстрому воплощению этих планов в жизнь.

В среде предпринимателей, как можно заключить, преобладают другие настроения. Одни рассматривают контакты с фирмами АТР как эпизоды, имеющие мало шансов на продолжение или улучшение случаев как способ получить товары широкого потребления в обмен на некоторые сырьевые ресурсы. Другие вообще считают, что Тихий океан — слишком далеко, и что во внешнеэкономических связях надо ориентироваться на Европу.

Однако в современном мире географически далекое не значит экономически нецелесообразное.

Начнем с демографии. Население Китайской Народной Республики составляет, по разным данным, от 1 млрд. 150 млн. человек до 1 млрд. 200 млн. Демографические процессы в КНР сочетаются с экономическим ростом и вполне реальными перспективами объединения материкового Китая, Тайваня и Гонконга (возможно, и Сингапура) в единое национально-экономическое образование на основе прагматического принципа Дэн Сяопина "одна страна — две системы". К этому надо добавить многочисленные этнические китайцы (хуацяо) во многих странах мира, занимающих там не последние места в деловой жизни и науке и поддерживающих тесные контакты со своей исторической родиной.

Если не де-юре, то де-факто обрывается "сверхдержава", оказывающая огромное влияние на мировое сообщество и — кто знает — продвигающая свои интересы политические, то экономические и социальные границы в сторону Европы, а значит, и Беларуси.

Существенный рост населения наблюдается и во многих других странах АТР. И здесь этот процесс также сопровождается впечатляющим ростом экономики.

Восточноазиатская технология, опыт управления, фирмы все активнее проникают на мировые, в т. ч. и европейские рынки; во многих случаях привносимые ими стандарты становятся мировыми, а значит, обязательными для нас.

По объективным причинам Беларусь еще долго будет ориентироваться на хозяйственные связи с бывшими советскими республиками. С учетом названных тенденций вполне вероятно, что политика и экономика России, среднеазиатских государств и даже Украины будет "завязана" на АТР не менее, чем, скажем, на Ближнем Востоке и Европе.

Экономика Соединенных Штатов, судя по всему, медленно

втягивается не просто в очередную спад, а в долгую борьбу за сохранение "места под солнцем". Экономика Западной Европы, несмотря на мощные объединительные процессы, а быть может из-за них, а также из-за "адаптации" бывшей ГДР будет в значительной степени замкнута на себя и втянута в глобальную конкуренцию с США и Японией. Экономика Восточной Европы не блещет как сегодняшними показателями, так и перспективами.

В противовес этому страны Восточной и Юго-Восточной Азии предлагают привлекательные возможности.

Из-за "обвальной" роботизации и компьютеризации фирмы США, Западной Европы и отчасти Японии возвращают в свои страны многие предприятия, которые ранее "экспортировались" в поисках более дешевой рабочей силы и менее жестких экологических стандартов. Фирмы многих государств АТР, напротив, весьма заинтересованы в организации производства с меньшими затратами на рабочую силу в других странах, что поможет поднять средний технологический уровень и подготовку кадров — едва ли не самое слабое место нашей промышленности.

Капитал восточноазиатских стран пока не настолько силен, чтобы успешно конкурировать с мощными американскими и западноевропейскими ТНК, что называется "на территории противника". Поэтому для предпринимателей из АТР привлекательны именно страны СНГ. При этом стремление закрепиться на новых рынках сбыта поможет добиться более выгодных для нас условий вложения капитала и технологий.

Что касается Беларуси, то кроме рынка сбыта, источника некоторых видов сырья, наличия достаточно квалифицированной и относительно дешевой рабочей силы, она представляет для таких стран, как Южная Корея, Малайзия, Индонезия, Таиланд многообещающим плацдармом расширения влияния в Балтии, на Украине, в западных и северо-западных областях России, в Восточной Европе, Австрии и Германии.

Фирмы из АТР весьма заинтересованы в наших научно-технических разработках, так как хотят перейти от копирования продукции к созданию самостоятельных видов товаров и услуг, конкурентоспособных на мировом рынке.

Важно принимать во внимание, что капитал из АТР наиболее активен в секторах услуг, инфраструктуры, финансов, легкой, электронной и химической промышленности, то есть в тех областях, которые сейчас наиболее важны для РБ.

Наконец, совместная работа с восточноазиатскими партнерами поможет понять и почувствовать, как важно в современном мире воспитывать стремление к совершенству в образовании и квалификации, к индивидуальному успеху в сочетании с умением работать в коллективе.

Все это не значит, что надо срочно "отворачиваться" от Запада. Следует помнить — "алеет Восток", и в наших интересах, чтобы эта заря означала не отсвет чужого благополучия, а новые возможности укрепления экономического суверенитета Беларуси в мировом хозяйстве.

Дмитрий ПОНОМАРЕВ, кандидат исторических наук.

Кто кому выдает индугульгенцию?



Рельсы и шлагбаумы для "новых капиталов"

ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ ПОСРЕДНИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Хорош ли Закон о защите потребительского рынка, судить не берусь. Люди знающие называли его антирыночным. Но в правовом государстве даже плохой закон граждане смиренно исполняют, добиваясь при этом, чтобы его изменили, пересмотрели. Но то в правовом, а у нас?

Недавно судами разного ранга прекращены дела, по которым в качестве обвиняемых проходили высокие должностные лица, нарушившие именно Закон о защите потребительского рынка.

По мысли его авторов он должен был упорядочить в первую очередь вывоз товаров большими партиями. Для этого введены лицензии, право на выдачу которых строго лимитировано. Кому оно даровано? Заместителям министра торговли и ресурсов, а также заместителям председателей облисполкомов. Они персонально отвечают за порядок вывоза из республики дефицитной продукции.

Но вот материалы проверок КПП на дорогах и службы по борьбе с экономической преступностью изучены, проанализированы и по их результатам в отношении двенадцати заместителей председателей облисполкомов составлены протоколы о нарушении статьи 11 Закона о защите потребительского рынка.

В этих протоколах фигурируют имена зампредов Витебского облисполкома А. Палейко, В. Цецохо, П. Дроздова, Гродненского — М. Гирута, П. Симанова, Л. Кардаша, Брестского — Л. Лемешевского, А. Войтешика, Могилевского — В. Бацукова, Гомельского — А. Костюченко, С. Прокопенко, управделами Гомельского облисполкома Г. Гончара, зампреда Минского горисполкома Н. Ляха.

Все они, хотя и уполномочены выдавать лицензии на вывоз за пределы республики продукции, однако вправе были это делать лишь в отношении кооперативов и организаций, но не государственных предприятий. Тем не менее, они превысили полномочия и выдали им разрешения на вывоз бартерной продукции. Например, А. Палейко незаконно выдал разрешения витебской базе "Торгодежда" на вывоз трикотажных изделий на 130 тысяч рублей, сотен пар обуви, ковров, телевизоров, хирпича. В. Цецохо позволил вывозить видеоматрифоны, те же телевизоры и другой дефицит.

Но дело против обоих зампредов в народном суде Октябрьского района Витебска прекращено. Мотивировка простая: эти должностные лица вынуждены были выдавать лицензии для "предотвращения останков производства на отдельных

предприятиях". Это понятно, но нельзя ли как-то уважительнее обращаться с законом?

В Гродно народный судья Ленинского района Э. Друц, прекративший дело в отношении зампредов облисполкома Гирута, Симанова и Кардаша, нашел более изящное объяснение: "все вывезенные товары произведены в порядке установленного исполкомом областного заказа, поэтому руководители вправе их использовать в целях стабилизации экономики области". Можно думать, что после этого она стабилизировалась? Освобождение нарушителей от ответственности, считают эксперты, в данном случае не основано на законе, так как такие понятия, как право предприятия на совершение коммерческих сделок и обязанность получения в установленном порядке разрешения на вывоз товаров не из рыночного фонда, подменены одно другим. По их мнению, эти руководители подлежат привлечению к судебной ответственности.

А. Войтешиком незаконно выданы разрешения Брестской райагропромтехники на вывоз 40 тонн картофеля, тресту "Стройкомплект" — 300 тонн картофеля, 5 тонн нержавеющей стали, пиломатериалов, сливочного масла, сыра и других продуктов. Прискорбно, что А. Войтешик — народный депутат республики, он принимал закон, который счел возможным не уважать.

Можно было бы долго рассказывать о том, как кто из начальников ушел от ответственности. Например, заместитель министра торговли Г.Кравченко, выдававший лицензии на вывоз товаров, продажа которых в республике нормируется. Удивительно оперативно и точно к моменту рассмотрения его дела в суде Ленинского района Минска Совмин отменил пункт 5 приложения к постановлению СМ, запрещавший выдачу разрешений на вывоз нормируемых товаров. Тем самым отменена и ответственность заместителя министра. А кое-кто продолжает твердить, что закон обратной силы не имеет. Оказывается, он у нас действует избирательно. Правда, благосклонен преимущественно к руководящему звену. С чего бы это?

Владимир ЛЕВКОВ.

(Продолжение. Начало в №№ 12, 13, 15-18).

В акте должно быть указано:

— наименование получателя продукции (товара) и его адрес;

— номер и дата акта, место приемки продукции (товара), время начала и окончания приемки; в случаях, когда приемка продукции (товара) производилась с участием представителей и в результате этого были нарушены установленные сроки приемки, в акте должна содержаться ссылка на это;

— фамилии, имя и отчество лиц, принимавших участие в приемке продукции (товара) по количеству и в составлении акта, место их работы, занимаемые ими должности, дата и номер документа о полномочиях представителя на участие в проверке продукции (товара), указание о том, что эти лица ознакомлены с правилами приемки продукции по количеству;

— наименование и адрес изготовителя (отправителя) и поставщика;

— дата и номер телефонограммы или телеграммы о вызове представителя изготовителя (отправителя);

— номера и даты договора на поставку продукции (товара), счета-фактуры, транспортной накладной (коносамента) и документа, удостоверяющего качество продукции;

— дата отправки продукции (товара) со станции (пристаней, порта) отправления или со склада отправителя;

— дата прибытия продукции (товара) на станцию (пристаней, порт) назначения, время выдачи груза транспортной организацией, время вскрытия вагона (контейнера, автофургона и других опломбированных транспортных средств), время доставки продукции (товара) на склад получателя;

— номер и дата коммерческого акта (акта, выданного органом автомобильного транспорта), если такой акт был составлен при получении продукции от транспортной организации;

— условия хранения продукции (товара) на складе получателя до составления акта, а также сведения о том, что определение количества продукции производилось на исправных весах или другими измерительными приборами, проверенными в установленном порядке;

— состояние тары и упаковки в момент осмотра продукции (товара), содержание наружной маркировки тары и другие данные, на основании которых можно сделать вывод о том, в чей упаковке предъявлена продукция: изготовителя или отправителя, дата вскрытия тары и упаковки.

— при выборочной проверке продукции (товара) —

порядок отбора продукции для выборочной проверки с указанием основания выборочной проверки (договор или обязательные правила);

— за чьим весом или пломбами (отправителя или транспортной организации) отгружена продукция (товары), исправность пломб и содержание оттисков в соответствии с действующими на транспорте правилами;

— общий вес продукции (товара) — фактический и по документам;

— вес каждого места, в котором обнаружена недостача — фактический и по тарафурету на таре (упаковке);

— транспортная и отправительская маркировка мест (по документам и фактически), наличие или отсутствие упаковочных ярлыков, пломб на отдельных местах;

— каким способом определено количество недостающей продукции (взвешиванием, счетом мест, обмером и т.п.) могла ли вместиться недостающая продукция в тарное место, вагон, контейнер и т.п.;

— другие данные, которые по мнению лиц, участвующих в приемке, необходимо указать в акте для подтверждения недостачи;

— точное количество недостающей продукции (товара) и их стоимости;

— заключение о причинах и месте образования недостачи.

Акт должен быть подписан

всеми лицами, участвующими в проверке количества продукции и товаров. Лицо, не согласное с содержанием акта, обязано подписать его с оговоркой о своем несогласии и изложить свое мнение.

К акту должны быть приложены следующие документы:

— копии сопроводительных документов или сличительные ведомости, т.е. ведомости сверки фактического наличия продукции (товара) с данными, указанными в документах отправителя (изготовителя);

— упаковочные ярлыки (кипные карты и т.п.), вложенные в каждое тарное место;

— квитанция станции (пристаней, порта) назначения о проверке веса груза, если такая проверка проводилась;

— пломбы от тарных мест, в которых обнаружена недостача;

— подлинный транспортный документ (накладная, коносамент), а в случае предъявления получателем транспортной организации претензии, связанной с этим документом — его копия.

— документ, удостоверяющий полномочие представителя, выделенного для участия в приемке;

— акт о выявленной недостаче продукции, за подписями лиц, проводивших приемку продукции (товара);

— документы, содержащие данные отсчетов и обмера, если количество продукции (товара) определялось путем взвешивания или обмера;

— другие документы, могущие свидетельствовать о причинах возникновения недостачи;

— к акту приемки скоропортящейся продукции (товара) — ведомость подачи и уборки вагонов, памятка приемосдатчика, если она составлена, или натурный лист.

Акт приемки продукции (товара) утверждается руководителем хозяйствующего субъекта-получателя или его заместителем не позднее, чем на следующий день после составления акта.

Ян ФУНК,

Владимир ХВАЛЕЙ.



Туристы штурмом Польшу брали...

Маленький скандал на большой Брестской таможне:

туристы-школьники на поверку оказались совсем не туристами и вовсе не школьниками, а одна из путешественниц далеко не юного возраста еще и немножко беременной. Подобные метаморфозы дотошные таможенники окрестили хлестким термином "бизнес-туризм". Но если это не эпизод, а явление, то что за ним стоит? Кто его главные действующие лица?

Поразмыслив над проблемой вместе с нами согласились начальник отдела Управления борьбы с экономической преступностью МВД республики Михаил САЗОНОВ и старший оперуполномоченный этой службы Юрий МАЛУМОВ.

— Для тех, у кого есть свободное время и страстное желание заработать, лучшей коммерции, чем бизнес-туризм не придумать, — считает Михаил Сазонов. — Поэтому в него vanno валют сравнительно молодые люди и домохозяйки. Можно ли называть их преступниками? Нет, в их действиях нет состава преступления. Гражданин везет товар, кото-

рый он вполне легально купил за талоны, купоны и рубли. Это не предосудительно. Другое дело, когда этот товар добывается нелегально через распределяющих чиновников, торговых делцов, через переплату и всевозможные нарушения правил. Это уже криминал, но он в бизнес-туризме составляет процентов двадцать.

Надо смотреть правде в гла-

за: пока нет на рынке товара, бороться с этим бесполезно. Люди постарше помнят, что такое было и сразу после войны: разница в ценах на черных рынках Западной и Восточной Европы успешно спекулировали люди военного времени.

— Конечно же, подавляющее большинство едет сегодня в Польшу не любоваться ее красотами, — продолжает Юрий Ма-

лумов. — Кстати, в начале перестройки был обратный процесс: поляки ездили за покупками к нам. Но я не помню, чтобы их правительство пыталось из-за этого закрыть границу.

Кстати, оба наших собеседника получили как-то сверху указание найти обоснование, чтобы на "законных" основаниях прихлопнуть бизнес-туризм. Михаил и Юрий подумали и предложили правительству другой вариант. Смысл его в том, чтобы на государственном или коммерческом уровне организовать авторитетную фирму, правда, после того, как Беларусь заключит с Польшей специальное соглашение. Оно позволит нашим гражданам, желающим что-то приобрести в Польше, принести в эту фирму пользующиеся спросом у соседей товары, продать их, скажем, за три четверти стоимости

на польском рынке и получить вексель на приличную сумму. После такой операции в Польшу наш гражданин поедет уже не как мешочник, обвешанный тяжеленными сумками, а как человек. Он не боится таможенника, который может его обобрать. У него нет ни товара, ни валюты. У него документ, по которому польский контрагент выплатит ему злотые, и он купит на них все, что ему хочется.

Снимается сразу куча проблем: таможеннику не надо "шмонать" бедного туриста, и взятки ему брать не за что. Общественное мнение в Польше о наших гражданах несколько меняется, в них уже видят не назойливых корабейников, а желанных и кредитоспособных гостей. А если он едет к родственникам, то на него уже смотрят не как на "пылесос", который готов все вынести из дома.

Он гость, покупатель, и его соответственно привлекают.

А тот товар, который турист оставил в магазине фирмы, увозят в Польшу и сбывают сами поляки. Четверть стоимости товара — неплохая плата за услуги.

Есть и второй вариант: мы скупаем весь товар, который люди собираются везти в Польшу, и пускаем его вновь на белорусский рынок. А полякам дадим то, что у них в дефиците, к примеру, электроизделия. Это правительства двух государств в состоянии решить. Так проблемы, рожденные бизнес-туризмом, можно свести к нулю. И инженеру, школьнику или студенту не надо будет на варшавской толкучке торговать бюстгалтерами.

Владимир ЛЕВКОВ.

РЫНОК ОРГТЕХНИКИ И КОМПЛЕКТУЮЩИХ. СОСТОЯНИЕ НА 8 АПРЕЛЯ.

ВНИМАНИЕ! В СРАВНЕНИИ С 24 МАРТА ЦЕНЫ НЕ ПОДНЯЛИСЬ НИ ПО ОДНОЙ ИЗ ПОЗИЦИЙ

	НАИМЕНОВАНИЕ	МОДЕЛЬ	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА НА 8 АПРЕЛЯ	ТЕНДЕНЦИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
1.	ФАКСЫ ТЕЛЕФАКСЫ	MURATA F-1	встроенный синтезатор при включенном авторежиме	80.000	-	ПИЛИГРИМ	38-03-63
2.		MURATA M-5		80.000	-	СПЭС	46-25-97
3.		VALIDIAN	класс G3	99.000	-	РЕБУС	24-71-00
4.		META QX101	автодозвон, селекторная связь, память 19 номеров	*	-	ДАЙНОВА	58-87-04
5.		NISSEY-320	класс G3	99.000	-	РЕБУС	24-71-00
6.		NISSEY-320	класс G3	*	-	ДАЙНОВА	58-87-04
7.		SWB FX-1	програм., фоторежим, ЖК-дисплей	120.000	-	ПИЛИГРИМ	38-03-63
8.		SAVIN SX1500	ксерофакс, высокая разрешающая способность	107.000	-	МОНОИД	62-65-63
9.		EFAX-110	память 100 номеров, программируемая, громкая связь, ЖК-дисплей	125.000	-		
10.		EFAX-110	+ дополнительная термобумага	125.000	-	ПИЛИГРИМ	38-03-63 38-21-16
11.		PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	160.000	-	ВЕКТОР	(02251) 7-40-67
12.		PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	163.000	-	СПЭС	46-25-97
13.		PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	*	-	ДАЙНОВА	58-87-0414
14.		PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	160.000	-	СИНТЕЗ	31-66-87
15.	АВТООТВЕТЧИКИ	GOLD STAR	—	16.000	-	СПЭС	46-25-97
16.		GOLD STAR 6400	—	16.500	-	РЕФАП-АЛГОРИТМ	51-15-14
17.		GOLD STAR 6700	—	25.500	-		62-35-19
18.		PANASONIC VA-8025	оборудован бипером, 2 кассеты, память 20 ном., программируемый	32.500	-	РЕБУС	24-71-00
19.	ТЕЛЕФОНЫ	PANASONIC VA-8025	оборудован бипером, 2 кассеты, память 20 ном., программируемый	28.000	-	НТПК	62-14-17 62-14-23 62-09-23
20.		PANASONIC KX-T2450	2 кассеты, память 20 ном., программируемый	32.000	-		
21.			встроенный калькулятор	4.500	-	СИНТЕЗ	31-66-87
22.	ТЕЛЕФОНЫ	CODE-A-PHONE	громкая связь	14.100	-	ПИЛИГРИМ	38-03-63
23.		CODE-A-PHONE	2-канальный	13.500	-		
24.		PANASONIC KX-T2365	память 38 номеров, автодозвон, ЖК-дисплей	25.000	-	НТПК	62-14-17
25.			встроенный приемник	36.000	-	СИНТЕЗ	31-66-87
26.	ПЕРЕГОВОРНОЕ УСТРОЙСТВО		5 ... 10 ... 15 абонентов	*	-	ФОРТ	34-15-24
27.	КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ	MITA CC-10	формат A4	*	-	ДАЙНОВА	58-87-04
28.		CANON FC-2	формат A4	163.000	-	СПЭС	46-25-97
29.		CANON FC-2	формат A4	165.000	-	ПИЛИГРИМ	38-03-63
30.		CANON FC-2	формат A4	173.000	-	МОНОИД	62-65-63
31.		CANON FC-2	формат A4	169.000	-	РЕБУС	24-71-00
32.		CANON FC-2	формат A4	180.000	-	СИНТЕЗ	32-38-84
33.		CANON NP-1215	формат A3, 15 коп./мин (A4), масштабирование 50-200%	420.000	-	ВВВ	(0232) 66-97-18
34.	МАТРИЧНЫЙ ПРИНТЕР	CANON NP-1320	формат A3	480.000	-	ПИЛИГРИМ	38-03-63
35.		CPF-136	формат A3, 9 игловок	25.000	-		
36.	ГОЛОВКА ДЛЯ ПРИНТЕРА EPSON	SHEIDER	цветной	130.000	-	СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
37.	КАБЕЛЬ ДЛЯ ПРИНТЕРА			9.000	-		
38.	КАБЕЛЬ ДЛЯ ПРИНТЕРА			800	-		
39.	ЛАЗЕРНЫЙ ПРИНТЕР	HP LAZER JET IIIIP	формат A4	379.000	-	СОТА	39-47-77
40.	КАЛЬКУЛЯТОРЫ	CASIO		*	-	ДАЙНОВА	58-87-04
41.			12 разрядов, ТАЙВАНЬ	2.000	-	РЕБУС	24-71-00
42.		CITIZEN 839		2.500	-	СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
43.		AURORA D 30N		3.200	-		
44.		CITIZEN CX-56	печать, питание от сети или батареек	2.900	-	СПЭС	46-25-97
45.		CITIZEN1225	печать	8.000	-		
46.		CANON	печать	8.500	-	СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
47.		CITIZEN 123	печать	9.000	-		
48.		CASIO	печать	9.000	-		

	НАИМЕНОВАНИЕ	МОДЕЛЬ	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА НА 8 АПРЕЛЯ	ТЕНДЕНЦИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
49.	ЗЛ. ЗАПИСНАЯ КНИЖКА	CITIZEN ED7800	память 32 КБ	19.000	-	МОНОИД	62-65-63
50.	МОНИТОР	EGA	Польша	25.000	-	РЕФАП-АЛГОРИТМ	51-15-14
51.	КОНТРОЛЛЕР	IDE 2FDD 2HDD		10.500	-	СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
52.		2FDD 2HDD MFM		10.000	-		
53.		2HDD MFM		15.000	-		
54.	БЛОК ПИТАНИЯ	SuperVGA плата		15.000	-	СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
55.		К МОНИТОРУ		8.000	-		
56.	СТРИММЕР	К КОМПЬЮТЕРУ		8.000	-	СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
57.			120 МБ	70.000	-		
58.	КАССЕТА ДЛЯ СТРИММЕРА	JUMBO	высокая, 120 МБ	68.400	-	СОТА	39-47-77
59.	ДИГИТАЙЗЕР			3.000	-	СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
60.	ДИГИТАЙЗЕР			60.000	-		
61.	ACTIVE HUB			22.000	-		
62.	СОПРОЦЕССОР	80287	10 МГц	5.970	-	СОТА	39-47-77
63.	ТЕРМОБУМАГА ДЛЯ ФАКСА		ФРГ, 30 м	480	-	МОНОИД	62-65-63
64.			Япония, 30 м	500	-	СПЭС	46-25-97
65.			Япония, 30 м	500	-	РЕБУС	24-71-00
66.			Япония, США, 30 м	550	-	ПИЛИГРИМ	38-03-63 38-21-16
67.	КОМПЛЕКТ РАСХОДНЫХ МАТЕРИАЛОВ И КОМПЛЕКТУЮЩИХ		для любой модели RANK XEROX		-	ПИЛИГРИМ	38-03-63 38-21-16
68.			для KONICA U-BIX 4000, 400, 3800, 3042, 420, 3142	45.000	-		
69.			для KONICA U-BIX 2800, 280, 3032, 320, 3532, 321	45.000	-		
70.	КАТРИДЖИ		для EPSON FX-800	100	-	СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
71.			HUYNDAI HDP-920	500	-		
72.			STAR NX-15	500	-	СИНТЕЗ	31-49-79
73.			для узкого EPSON	120	-		
74.			для копировальных аппаратов типа CANON FC-1215	16.000	+	ВВВ	(0232) 66-97-18
75.			для HP LAZER JET IIP, IIIP	12.000	-	СИНТЕЗ	31-66-87
76.	ТОНЕР-ПОРОШОК		для MITA	32.000	-	ПИЛИГРИМ	38-03-63 38-21-16
77.			для CANON	3.000	-	СПЭС	46-25-97
78.			для UBIX	3.200	-	СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
79.			для TOSHIBA	3.200	-		
80.			для CANON 1215, 1620	3.200	-	ПИЛИГРИМ	38-03-63 38-21-16
81.			для CANON	3.000	-		
82.	СЕЛЕНОВЫЙ БАРАБАН		для RICON	3.500	-	ПИЛИГРИМ	38-03-63 38-21-16
83.		A15, A30	для копировальных аппаратов типа CANON	24.000	-		
84.			для KONICA — U-BIX 5000, 500, 5500, 550	3.500	-		
85.			для CANON NP200	3.500	-		
86.	ДИСКЕТЫ	CANON 1010		20.000	-	ПИЛИГРИМ	38-03-63 38-21-16
87.		CANON 1215		24.000	-		
88.		KONICA 3042, 3032		30.000	-		
89.	ДИСКЕТЫ	KRAMDS	5,25", DD, производство фирмы BASF (ФРГ)	30 (нал.)	-	РТК	23-32-95
90.		UNIMEX	5,25", DD, США	32	-	ЮНИКОМ	21-77-27
91.		MBL	5,25", HD, США	65	-	ДИАЛОГ	37-79-41
92.		"ДИАЛОГ"	5,25", HD, производство фирмы BASF (ФРГ)	75	-		
93.			3,5", HD	89	-		
94.	ИЗДАТЕЛЬСКАЯ СИСТЕМА		3,5", HD	70	-	СИНТЕЗ	31-66-87
95.				1.500.000	-	СИНТЕЗ	31-49-79

Если не указано иначе, код города (0172).

В графе "ТЕНДЕНЦИЯ":

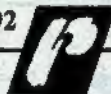
(-) — цена на товар упала;

(+) — цена на товар возросла;

(=) — цена осталась прежней.

ДЛЯ РАЗМЕЩЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ В РЕКЛАМНОЙ ТАБЛИЦЕ ЗВОНИТЕ ПО ТЕЛЕФОНУ (0172) 32-10-93.

Ваши проблемы с ремонтом, адаптацией и обслуживанием компьютеров и оргтехники решит техническая служба ВАО "Синтез". Тел: (0172) 32-49-79



Одно из крупнейших в Республике Беларусь
акционерное общество
“Западная биржа недвижимости”



Если Вы решили продать или
купить, сдать или взять в
аренду дом, квартиру, дачу,
гараж, стройматериалы,
**ЗАПАДНАЯ БИРЖА
НЕДВИЖИМОСТИ**
поможет Вам!

К Вашим услугам на самом высоком
профессиональном уровне:

- бесплатные предварительные техниче-
ские и юридические консультации по
сделкам с недвижимостью;
- многоступенчатый правовой контроль
за выполнением договорных обяза-
тельств по совершенным сделкам.

Воспользоваться услугами биржи —
это своевременно застраховать
свой капитал от любых неожидан-
ностей!

**БИРЖА ПРОВОДИТ
ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ ТОРГИ.**

Выставляются на продажу:

1-4-комнатные квартиры, индивидуальные
дома, щитовые дома, дачи, гаражи, базы от-
дыха, молочно-товарная ферма, недостроен-
ные производственные площади, железнодоро-
жный склад, комплект стройматериалов
для 2-этажных 2-квартирных домов и др.

Сдаются в аренду:

земельные участки в Смолевичском и Мин-
ском районах, охраняемая открытая пло-
щадка в районе Острошицкого городка.

**ПРОДОЛЖАЕТСЯ ПРОДАЖА
БРОКЕРСКИХ МЕСТ, А ТАКЖЕ
СДАЧА ИХ В АРЕНДУ
СРОКОМ НА 1 ГОД.**

Адрес биржи: 220640, г. Минск, ул. Берсона, 16. Телефон биржевого канала: (0172) 20-16-17. Факс: (0172) 20-34-17.

РЫНОК КОМПЬЮТЕРОВ. СОСТОЯНИЕ НА 8 АПРЕЛЯ.

	МОДЕЛЬ	ЧАСТОТА ПРОЦЕ- СОРА	НАЛИЧИЕ СОПРОЦЕ- СОРА	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР		ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ПРИНТЕР	ЦЕНА НА 8 АПРЕЛЯ			ГА- РАН- ТИЯ (мес.)	ПРОДА- ВЕЦ	ТЕЛЕФОН
											ЗА ЕДИН.	ТЕН- ДЕН- ЦИЯ	ОПТОВ.			
1.	EC1841.10	4.77	—	0.84	—	—	CGA-моно	есть	—	CM6337 (Орел, шир.)	32.000	+	—	—	РЕБУС	24-71-00
2.	EC1841.10	4.77	—	0.84	21	—	CGA-моно	есть	—	CM6337 (Орел, шир.)	49.500	—	—	12	ДИАЛОГ	37-79-41
3.	EC1841.10	4.77	—	0.84	21	—	CGA-моно CGA-цвет	есть	—	CM6337 (Орел, шир.) CM6313 (Смоленск, узк.)	50.000 70.000	—	—	12	РеФАП- АЛГОРИТМ	51-15-14 52-35-19
4.	EC1841.10	4.77	—	0.84	21	—	CGA-моно	есть	—	"Электроника MC6313"	50.000	—	есть скидка	—	МЦ "Витебск"	(0212) 36-45-26 37-32-32
5.	EC1842.03	8	возможно подключение	1	40	—	EGA CM322 (Польша)	есть	—	CM6337 (Орел, шир.)	120.000	—	—	12	Минский ФОРТ	34-15-24
6.	XT	10	—	0.84	21	—	HERCULES	нет	—	SEIKOSHA SP-1800AI	—	—	—	0.5	ДАЙНОВА	55-87-04
7.	AT-286	12-16	есть	1	40	—	EGA	есть	—	ABC или CPF-136	230.000	—	—	—	НТПК	62-14-23
8.	AT-286	12	есть	1	40	—	EGA	есть	—	MICROLAIN-183	230.000	—	—	—	ВВВ	(0232) 55-97-18
9.	AT-286	12-16	есть	1	40	//	VGA	есть	—	HUYNDAI HDP-920 STAR NX1500 EPSON FX1050	240.000 245.000	—	—	—	НТПК	62-09-23 62-14-23 62-14-17
10.	AT-286	16	есть	1	40	//	sVGA	есть	—	HUYNDAI HDP-920	240.000	—	—	—	ПИЛИГРИМ	36-03-53
11.	AT-286	16	есть	1	40	—	EGA	есть	—	EPSON LX800	250.000	—	есть скидка	—	МЦ "Витебск"	(0212) 36-45-26 37-32-32
12.	AT-286	16	есть	1	40	//	EGA	есть	—	EPSON FX1050	250.000	—	—	—	ПИЛИГРИМ	36-21-16
13.	AT-286	16	есть	1	40	//	sVGA	есть	—	HUYNDAI HDP-920	255.000	—	—	—	ВВВ	(0232) 55-97-18
14.	AT-286	16	есть	1	40	//	VGA	есть	—	STAR NX1500	255.000	—	—	—	РЕБУС	24-71-00
15.	AT-386SX	20	есть	1	40	//	sVGA	есть	—	EPSON LX800	299.000	—	—	12	СОТА	39-47-77
16.	NOTEBOOK 386SX	20	—	2	80	//	sVGA(1024x768)	нет	—	(широкий)	330.000	—	280.000	—	УНИЯ	54-03-74
17.	AT-386	25	—	2	80	//	VGA	есть	—	CPF-136	380.000	—	—	12	ВВВ	(0232) 55-97-18
18.	AT-386SX	16	есть	2	80	//	VGA	есть	—	HUYNDAI HDP-920	390.000	—	—	—	РЕБУС	24-71-00
19.	NOTEBOOK 386SX	16	—	2	40	3.5"	VGA (ЖК)	нет	TWINEHEAD Блок питания на 2,5 часа	—	480.000	—	есть скидка	30	ВЕКТОР	(02251) 7-40-57 7-79-86
20.	NOTEBOOK 386SX	20	—	2	80	3.5"	VGA LCD	нет	есть. FA/MODEM плата	—	550.000	—	500.000	—	УНИЯ	54-03-74
21.	AT-386	33	есть	2	120	//	sVGA	есть	—	STAR NX1500	580.000	—	—	30	ВЕКТОР	(02251) 7-40-57 7-79-86
22.	AT-386	33	есть	4	120	//	sVGA	есть	Синтезатор, КЭШ 128 Кб, возм. увел. RAM и HDD	MICROLAIN-183	570.000	—	с 5 штук	—	ТЕТРАПЛЮС	59-61-00
23.	SUMMIT-286	12	есть	1-8	52 17ms 105(17)	//	sVGA	есть	возможна модернизация в AT-386	EPSON FX1000	\$	—	*	24	САММИТ СИСТЕМС	97-32-39 97-33-39
24.	SUMMIT-386	33	есть	4-32	105(17) 210(15)	//	sVGA	есть	поставка и сервис в течение 24 часов; комплектация США	EPSON FX1000	\$	—	*	24	—	—
25.	AT-486	33	есть	4	120	//	sVGA 1Mb видеопамять	есть	КЭШ 128 Кб	CITEZEN JX145	750.000	—	—	30	ВЕКТОР	(02251) 7-40-57 7-79-86

(-) — комплектация дисковыми 5.25"; (//) — комплектация дисковыми 5.25" и 3.5".

на Красной Пресне

МЕЖДУНАРОДНЫЕ
ВЫСТАВКИ

"Оптика-92". 10-16 апреля, павильон №1, куратор Т. Н. Пискарева. Тел. 264-90-33.

7-я "Спортивный инвентарь и оборудование для его производства" — "Спорт-92". 19-25 июня, павильон №2, зал 1, куратор А. В. Горбанева. Тел. 268-50-51.

2-я Международная выставка "Банк и офис". Павильон №26, зал 3, куратор Е. И. Голосова. Тел. 268-76-10.

2-я "Оборудование и средства механизации малых сельскохозяйственных предприятий и фермерских хозяйств". 20-26 июня, павильон №2, зал 2, куратор Т. Н. Пискарева. Тел. 264-90-33.

7-я "Химия-92". 16-23 сентября, куратор Т. Н. Зиновьева. Тел. 264-98-66.

3-я "Вычислительная техника и информатика" — "Информатика-92". 22-28 октября, павильон №2, куратор В. С. Демкина. Тел. 264-90-33.

2-я "Оборудование для производства рекламной продукции" — "Реклама-92". 22-28 октября, павильон №3, куратор В. С. Бобровская. Тел. 264-61-33.

3-я "Мебель-92". 25 ноября — 2 декабря, павильон №3, 2, зал 1а, куратор Е. С. Седова. Тел. 269-75-22.

ИНОСТРАННЫЕ ВЫСТАВКИ

За информацией по мероприятиям, проводимым фирмой "Иновиста", обращайтесь по телефону: 264-89-88.

1. Японская торговая промышленная выставка (устроитель — Японское общество содействия развитию внешней торговли "ДЖЕТРО"). Тематическое содержание: использование промышленных роботов, модернизация дальней связи, охрана окружающей среды, товары широкого потребления и др.

8-17 апреля, павильон №2, залы 1, 2, 3, куратор Г. Г. Гарбузов. Экспозиционная пл. — 15.000 кв. м. Работает с 10 до 18 часов. Вход по приглашенным билетам, 11 и 12 апреля — для всех желающих.

2. Выставка товаров широкого потребления "Сделано в Италии" (устроитель — фирма "СИМС" (Италия)). Тематическое содержание: оборудование для консервной и кондитерской промышленности, товары для дома, мебель и оборудование для офисов, обувь, одежда и др.

20-25 апреля, павильон "Форум", куратор Е. Д. Шабардина. Экспозиционная пл. — 5.000 кв. м.

Работает с 10 до 18 часов, 20 апреля — с 14 до 18 часов. Вход платный.

3. Выставка с международным участием "Все для дома" — "Ремесла" (устроитель — фирма "Гейбрюдер Хельбиг Индустри-Мессен ГмбХ" (Германия)). Тематическое содержание: машины и оборудование для производства мебели, украшений, часов; оборудование, модернизация, ремонт, безопасность жилья; художественный промысел; рекламная техника.

18-23 мая, павильон №1, дем. зал, куратор И. А. Гороховацкая. Экспозиционная пл. — 3.000 кв. м. Работает с 10 до 18 часов, 18 мая — с 16 до 18 часов. Вход платный.

4. Выставка с международным участием "Автотехника-92" (устроитель — фирма "Гейбрюдер Хельбиг Индустри-Мессен ГмбХ" (Германия)). 18-23 мая, павильон "Форум", куратор И. А. Гороховацкая. Экспозиционная пл. — 2.000 кв. м. Работает с 10 до 18 часов, 18 мая — с 16 часов. Вход платный.

Спешите прочесть

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ
В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ

В книге И. В. Авилонина и О. М. Козырева "Биржа: правовые основы организации и деятельности" даны общие правовые характеристики организации и деятельности бирж — создание, структура, функционирование, прекращение деятельности (454067)*.

Фирма ИНКОН издала сборник "Правовая защита предпринимательской деятельности". В нем освещены правовые основы предпринимательской деятельности, приведены образцы договоров, даны рекомендации по разрешению споров, возникающих в процессе этого рода деятельности (ч. 1 — 454596, ч. 2 — 454597).

В сборнике обзоров "Малый бизнес: перспективы развития" говорится о малом бизнесе в экономике современных Великобритании, Германии, Австрии, Франции, США, Италии (453294).

Справочное пособие "Документы и делопроиз-

водство" содержит методический материал по двум неразрывно связанным компонентам: собственно документам и весь обслуживающий и делопроизводственный технологический цикл, включая оформление, движение документов, контроль исполнения и справочно-поисковый аппарат. Приводятся развернутые характеристики основных нормативов в этой области, рассматриваются документные ГОСТы и классификаторы, необходимые управленческому персоналу для правильной и оперативной ориентировки и нахождения справочной информации, а также материалы по кодированию видов документов и организаций, что предусмот-

рено последними нормативами (449625).

В книге М. Т. Аксенова "Организация бухгалтерского учета в кооперативах, малых, арендных и других предприятиях, осуществляющих свою деятельность в сфере производства продукции (работ, услуг)" предлагается упрощенный метод бухгалтерского учета: не предусмотрено ведение карточек, группировочных и накопительных ведомостей, регистрационного журнала, журнал-ордеров и главной книги (454024).

Этой же теме посвящены методические рекомендации, подготовленные Н. Г. Волковым "Малые предприятия. Упрощенная форма бухгалтерского

учета". В них содержатся общие положения методологии бухгалтерского учета, дается понятие основных способов и приемах учета и составления отчетности. Приведены типовые План счетов и План счетов малого предприятия, а также рекомендации по их применению, разработанные на основе современных нормативных документов. Рассмотрено несколько конкретных примеров в рамках предприятий, использовавших простую форму бухгалтерского учета, и предприятий, применяющих регистры учета имущества. Пособие может быть использовано при ведении бухгалтерского учета и составлению отчетности на предприятиях с разными

формами собственности (454719).

Доклады, помещенные в книгу "Развитие маркетинга средств производства (материалы семинара)", посвящены организации маркетинга, его сущности, условиям, необходимым для перехода к этой форме реализации продукции. Изложены также проблемы лизинговой деятельности, опыт организации деятельности товарной биржи (453120).

* В скобках указаны шифры книг в каталогах Государственной библиотеки Республики Беларусь.

Господа бизнесмены!

ВНИМАНИЕ:
КОНКУРС!Лучше не
скажешь!

Об имидже и престиже своей фирмы Вы заботитесь не меньше, чем о сумме на своем расчетном счету. Мы предлагаем Вам стать известными в мире бизнеса в качестве фирмы, которая смогла предугадать то, что предугадать сложно.

Попробуйте предсказать курс доллара США на 28 мая 1992 г., и Ваша фирма станет знаменитой. Кроме всего, Ваша казна непременно пополнится денежными знаками.

Итак, наши условия.

1. Надо угадать курс купюры доллара США у населения на 28 мая 1992 г., который будет определяться на основании официальных документов как среднее арифметическое курсов купюры четырех крупнейших банков Минска ("ПРИОРБАНК", КБ "ПОИСК", КБ "БЕЛАРУСЬ", региональный банк "КОМПЛЕКС"). Расчет будет вестись с точностью до целой, по правилу: 100,4...—100, а 100,5...—101.

2. Для участия в конкурсе Вам необходимо перечислить как минимум 10.000 рублей (одну ставку) на р/с № 345 105 "Белорусский рынок" в "Приорбанке" г. Минска, МФО 153 001 749, корр. счет № 700 161 549 в Главном горуправлении Национального банка, г. Минск, и представить свой вариант ответа в письменной форме по адресу: 220005, г. Минск, проспект Франциска Скорины, 55, Белорусское отделение РИА, "Белорусский рынок", либо по факсу (0172) 32-30-75.

3. Каждый участник автоматически получает бесплатно место в сводной рекламной подборке, которая будет опубликована 27 мая 1992 года в №10 "Белорусского рынка". Поэтому вместе с вариантом ответа нам хотелось бы получить Ваш фирменный знак, описание основного направления бизнеса, номера телефонов, факсов.

4. Время принятия ставок начинается с момента выхода газеты и делится на 5 периодов:

1-й период — до 20 апреля — позволяет получить

100% от возможного выигрыша;

2-й период — до 27 апреля — 85%;

3-й период — до 4 мая — 70%;

4-й период — до 11 мая — 55%;

5-й период — до 18 мая — 40%.

После 18 мая ставки для участия в конкурсе не принимаются.

5. В своих ответах Вы можете назвать как одно число (например, 109 рублей за 1\$), так и диапазон чисел (например, 105-111 рублей за 1\$). Соответственно уменьшаются выигрыш:

1 число — 100% от возможной суммы;

диапазон 2 числа — 92%;

диапазон 3 числа — 84%;

диапазон 4 числа — 76%;

диапазон 5 чисел — 68%;

диапазон 6 чисел — 60%;

диапазон 7 чисел — 52%;

диапазон 8 чисел — 44%;

диапазон 9 чисел — 36%;

диапазон 10 чисел — 28%;

диапазон 11 чисел — 20%.

Максимальный диапазон может быть 11 чисел (например, 100-110 рублей за 1\$).

6. На основании п. 4 и п. 5, то есть, если совместить временную и качественную оценку возможного выигрыша, то получим следующую таблицу процентных ставок:

Диапазон	1	2	3	4	5
1-1	100	85	70	55	40
1-2	92	76,2	64,4	50,8	36,8
1-3	84	71,4	58,8	46,2	33,6
1-4	76	64,6	53,2	41,6	30,4
1-5	68	57,8	47,6	37,4	27,2
1-6	60	51	42	33	24
1-7	52	44,2	38,4	28,8	20,8
1-8	44	37,4	30,8	24,2	17,6
1-9	36	30,6	25,2	19,8	14,4
1-10	28	23,8	19,6	15,4	11,2
1-11	20	17	14	11	8

Например, если ставка сделана во 2-й период на диапазон 117-119 рублей (3 числа), то процентная ставка равна 71,4%, а значит, в случае удачи, Вы получите 71,4% от возможного выигрыша.

7. Сумма всех ставок, поступивших для участия в конкурсе, составляет максимальный выигрышный фонд.

8. Собственно выигрышный фонд определяется по максимальной процентной ставке среди всех правильно указавших курс доллара США.

Пример 1. Для участия в конкурсе поступило 50 ставок на сумму 500.000 рублей. Правильно предсказали только 1 участник с процентной ставкой 100%. (Он называл одно число в первый период приема ставок). В этом случае его выигрыш составил 100% от максимального выигрыша, то есть 500.000 рублей.

Пример 2. Поступило 100 ставок на сумму 1.000.000 рублей. Правильно предсказали 5 участников с процентными ставками 84%, 47,6%, 19,8%, 19,8%, 8%. Максимальная ставка — 84%, следовательно, выигрышный фонд составил 840.000 рублей.

Эта сумма делится между победителями пропорционально:

Всего 84+47,6+19,8+19,8+8=179,2 части. Одна часть выигрышного фонда равна: 840.000 рублей делим на 179,2 части и получаем 4.687,5 рубля. Следовательно, первый получит 4.687,5×84=393.750 рублей, второй — 4.687,5×47,6=223.125 рублей, третий и четвертый — по 4.687,5×

Итак, господа, Вы гарантированы от подлога тем, что 27 мая 1992 года в №10 "Белорусского рынка" Вы увидите в сводных рекламных полосах всех участников нашего конкурса. Будут опубликованы все ответы, но без указания, кому именно они принадлежат. Все это позволит Вам определить сумму максимального выигрыша, а в дальнейшем и рассчитать сумму выигрышей победителей. Ничто не пройдет за Вашей спиной. Телефон для справок: (0172) 32-10-93.

Удачи Вам, господа!

Б
Р
ынок

Независимая индексная газета для деловых людей. Учредитель — МП «Белорусский рынок». Издаётся при содействии РИА «Новости». Выходит раз в две недели.

Ответственность за точность приведенных фактов, дат, цифр, собственных имен, географических названий и прочих сведений, а также за разглашение закрытой информации несут авторы. Редакция может публиковать статьи в порядке обсуждения, не разделяя точку зрения автора. При перепечатке ссылка на «Белорусский рынок» обязательна.

Для размещения вашей рекламы необходимо представить гарантийное письмо и заверенный текст объявления. Ответственность за достоверность рекламы несет рекламодатель. Телефон отдела рекламы: 32-10-93.

Адрес редакции: 220005, Минск, проспект Ф. Скорины, 55, Белорусское отделение РИА («Белорусский рынок»). Телефоны: 32-10-93, 32-32-65. Телегайл: 252129 АИР. Телефакс: (0172) 323075. Типография издательства «Белорусский дом печати», Минск, проспект Ф. Скорины, 79. Заказ № 694. НОМЕР ПОДПИСАН В ПЕЧАТЬ 6.04.92. Цена в розницу 1 рубль. За пределами РБ — договорная. Тираж 18.000 экз. М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ.